

RIES REPORTING **MORE** ACCOUNTING  
S AUDITING **GROWTH** ANALYSIS BU  
MOMENTUM **THROUGH** SALARIES F  
ING PROCESS **FREEING** REPORTING  
NG CONTRACTS **TIME** AGREEMENTS  
ROCESS **FOR BUSINESS IS** LEGALESE  
TING **THE DREAM** DOCUMENTING P  
HIRING **OF ANY** **ENTREPRENEUR** AC  
VELOPING BUDGET FIRING AUDITIN

**Nyemission i Moretime Professional Services AB (publ)**

**14 november - 28 november 2014**

Alla investeringar i värdepapper är förenade med risker. Denna informationsbroschyr innehåller inte all information om Moretime, emissionen och de potentiella risker som är förenade med en investering i Moretime. En beskrivning av Moretimes verksamhet, potentiella risker samt annan bolagsspecifik information framgår i det prospekt som finns att tillgå på Bolagets hemsida ([www.moretime.se](http://www.moretime.se)).

**MORE  
TIME**

## VD har ordet

För 10 år sedan lanserade Moretime en komplett internetbaserad IT-plattform för drift av en ekonomibyrå. Nu positionerar vi oss i frontlinjen på en tjänstemarknad som står inför stora förändringar. Vi vill förse de små och medelstora företagen med en molnbaserad plattform där digitala tjänster integreras med extern expertis.

Moretime har sedan starten kontinuerligt utvecklat sin affär och är idag ett företag som levererar såväl digitala tjänster via internet som kvalificerat kompetensstöd inom ekonomi, skatt, revision, affärsjuridik, HR och affärsutveckling.

Nytänkande och kundnytta i fokus gör att vi kan leverera tjänster på ett enklare och billigare sätt. Moretime förser de små och medelstora företagen med det stora företagets IT-stöd och kompetens och ökar därmed denna målgrupps konkurrenskraft och förmåga att utveckla sin affär.

Sedan 2013 har vi jobbat intensivt med att utveckla en digital affärsmodell som möjliggör för Moretime att bredda kundbasen och ta ledningen i den förändring av marknaden som nu pågår.

Sedan maj 2014 är Moretime listat på AktieTorget. Vi var därmed pionjärer då det saknas listade bolag inom flera av de branscher vi utmanar. Med det kapitaltillskott vi erhöll genom spridningsemissionen har vi kunnat forcera vår tillväxt och utveckla de digitala plattformarna.

Moretime är inte ett IT-utvecklingsbolag utan ett tjänsteproducerande företag som använder kraften i ny informationsteknik för att effektivisera och förenkla våra kunders vardag.

Vår vision är att skapa ett tjänstekoncept som förändrar marknaden för professionella tjänster. Det kanske låter pretentiöst men egentligen är det ganska självklart. Internet har än så länge framförallt minskat informationsförsprånget som rådgivaren historiskt haft i förhållande till kunden men har ännu inte ökat effektiviteten i rådgivningen nämnvärt. Det gör att det finns ett fönster för nya innovativa leverantörer som med ny teknik kan förändra föråldrade affärsmodeller och ersätta etablerade leverantörer.

De branscher som Moretimes affärskoncept adresserar präglas av traditionella strukturer, höga inträdesbarriärer och trots ny teknik, mycket hantverk och därmed höga kostnader för kunden.

I takt med att företagets processer flyttar upp i molnet öppnas nya möjligheter att integrera rådgivningen i företagets verksamhet. Förr eller senare måste dessa möjligheter reflekteras i hur rådgivningen levereras på samma sätt som redan hänt i branscher med en högre mognadsgrad i digitaliseringen. Reslutatet för de små och medelstora bolag vi vänder oss till kommer framför allt vara att konkurrenskraften ökar då det kompetensövertag som stora bolag har genom sina egna stabsfunktioner minskar. I Moretime finns såväl entreprenörskapet som kompetensen och strukturerna för att genomföra detta. Vi har ett försprång och det skall vi nyttja. Till gagn både för våra kunder, medarbetare och inte minst aktieägare!

*”På en dysfunktionell marknad värd 40 miljarder kronor per år, där digitaliseringen kan skapa ett nytt ekosystem, har Moretime potentialen att bli en av de stora vinnarna.”*

Stockholm i november 2014

Carl-Fredrik Morander  
VD

## Erbjudandet i sammandrag

Anmälningsperiod	14 november – 28 november 2014
Nyemission	10,45 miljoner kronor varav 5,45 miljoner kronor säkrade genom teckningsförbindelser.
Övertilldelning	I det fall emissionen blir övertecknad kan styrelsen fatta beslut om att utvidga emissionen med ytterligare 2 miljoner kronor.
Företrädesrätt	Befintliga aktieägare äger rätt att för en (1) innehavd aktie teckna en (1) ny aktie.
Teckningskurs	1,00 kr per aktie. Endast ett aktieslag finns i Bolaget.

**Teckning kan ske även utan stöd av teckningsrätter!**

# Verksamhetsbeskrivning

Moretime har sitt ursprung i att utgöra en serviceorganisation för redovisningsbyråer. Redan 2004 lanserade ett affärskoncept mot redovisningsbyråer som innehöll en internetbaserad IT-plattform, driftmanualer och varumärke. Moretime förfogar idag över en konsultorganisation med en bred kompetens inom olika affärsstödande områden, framförallt ekonomi, juridik, HR, skatt och generell affärsutvecklingsstöd. Denna kompetens tillhandahålls i första hand SME-företag genom företrädesvis kontinuerliga och långsiktiga uppdrag där Moretime definierar och driftar specifika funktioner och processer.

Verksamheten bedrivs genom ett flertal tjänstekoncept som vart och ett för sig utgör alternativ till etablerade aktörer på marknaden samt i kombination med varandra en unik helhetslösning.

## Den digitala affärsmodellen

Moretime har påbörjat resan mot att anpassa verksamheten till en digital affärsmodell på ett grundläggande sätt. Moretimes stora fördel är kombinationen av bred och djup kompetens inom affärsstöd för SME-företag, varumärkets egenskaper och frånvaron av strukturer som bromsar en utveckling.

En av de stora skillnaderna mellan att bedriva en digital affärsmodell jämfört med en traditionell partnerbaserad konsultorganisation är att verksamheten blir mindre personberoende. Dels genom att kundackvision sker digitalt vilket gör att relationen till en enskild rådgivare blir mindre betydelsefull och dels genom att produktion och leverans sker med stöd av automatiserade processer och databaser. Att bedriva en digital affärsmodell kräver helt enkelt andra kompetenser.

Efter att under ett antal år ha byggt upp en multiprofessionell konsultorganisation och utvecklat administrativa koncept har fokus nu flyttats till att utveckla en digital affärsmodell som fullt ut nyttjar den potential som dagens teknikutveckling ger till handa. Utveckling

av en digital affärsmodell är dock inte att likställa med teknikutveckling utan handlar lika mycket om paketering av innehåll, organisation av kunskapsåtervinning liksom implementering av nya intäktmodeller.

## Erbjudanden

Hösten 2013 förvärvades Lawline AB som erbjuder gratis juridisk rådgivning genom hemsidan lawline.se. Under 2014 har flera betaltjänster som Lawline Premium, Lawline Express och Lawline Consulting lanserats. Moretime har sedan 2004 tillhandahållit en IT-plattform till franchisetagare och redovisningskunder som nu utvecklas till ett komplett digitalt erbjudande.

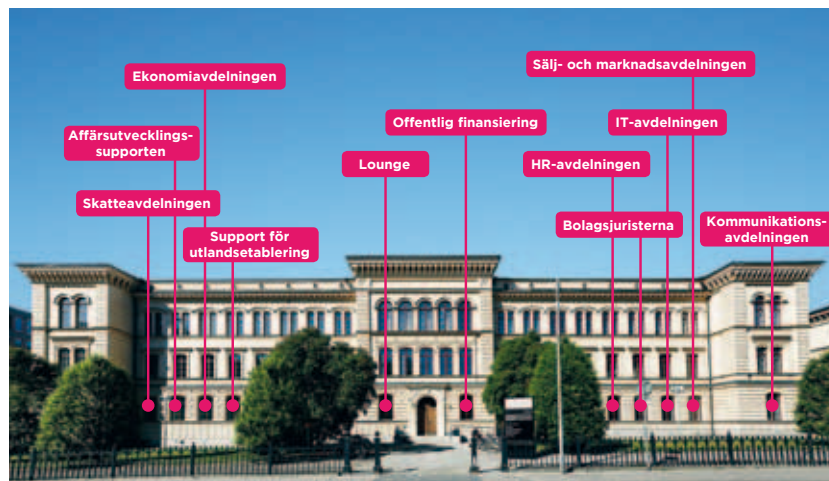
Moretimes uppdaterade digitala erbjudande utgörs dels av en informations- och samarbetsportal (moretimeportal.se) och dels en kunskaps- och processportal ("Moretime Plus").

Moretimeportal.com samlar genom ett urval av s.k. widgetar tjänster och information som det mindre företaget använder i sin dagliga verksamhet. Genom portalen kan även delar av innehållet i Moretimes kunskaps- och processportal MoretimePlus nås. Genom en enkel inloggning med ett användarnamn och lösenord utan krav på annan registrering kan företagare och SME-företag använda sig av Moretimes portaltjänst. Portalen,

som lanseras under fjärde kvartalet 2014, har som ambition att vara det digitala navet i ett mindre bolags verksamhet. Moretime har valt att i stor utsträckning använda sig av det ekosystem som Google tillhandahåller och integrerar bland annat applikationer som Google g-mail, tasks och drive.

Portalen möjliggör för Moretime att bygga en användbar med en låg implementeringskostnad per kund.

MoretimePlus är en portal som ger tillgång till Moretimes kunskap och processtöd och kan integreras i kundens befintliga digitala infrastruktur såsom intranät eller integreras i moretimeportal.com. Portalen tillhandahålls genom ett abonnemang som prissätts utifrån kundens behov.



# Moretime i korthet

## Verksamhet

Moretime har sedan 2004 erbjudit tjänster till små och medelstora företag, så kallade SME-företag, genom en franchiseorganisation och en internetbaserad IT-plattform. Moretimes tjänstekoncept har kontinuerligt utvecklats till att idag innefatta ekonomi, skatt, revision, affärsjuridik, HR och affärsutveckling. Sommaren 2013 påbörjades utvecklingen av en komplett digital arbetsplats för SME-företag som integrerar den kompetens som Moretime organiserar med systemstöd för försäljning, administration, HR, ekonomi m.m. i en och samma digitala plattform. Därutöver driver Moretime lawline.se som är Sveriges ledande hemsida för juridisk rådgivning.

## Affärsidé

Moretimes affärsidé är att utveckla och kommersialisera innovativa tjänstekoncept för små- och medelstora bolag.

## Vision

Moretimes vision är att frigöra tid och kreativitet hos entreprenörer och företagare.

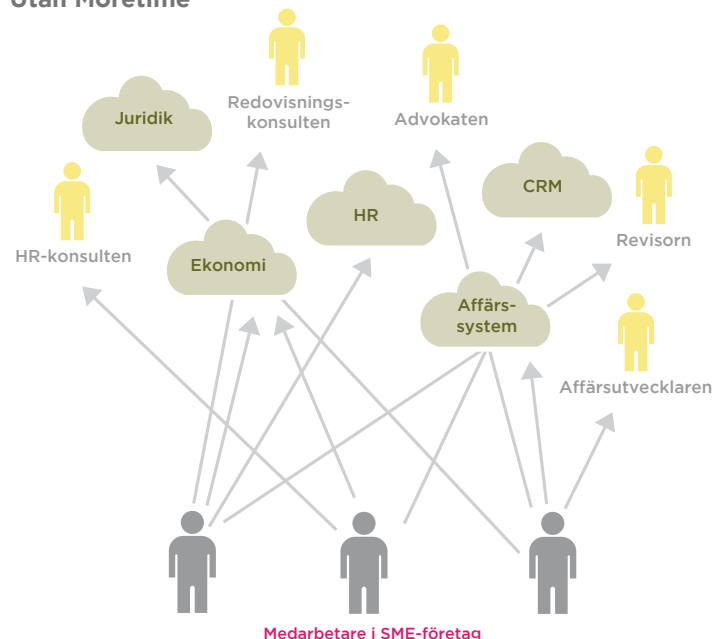
## Strategi

Moretimes övergripande strategi är att skapa aktieägarvärde genom att digitalisera rådgivnings- och outsourcingtjänster för små- och medelstora bolag.

## Mål

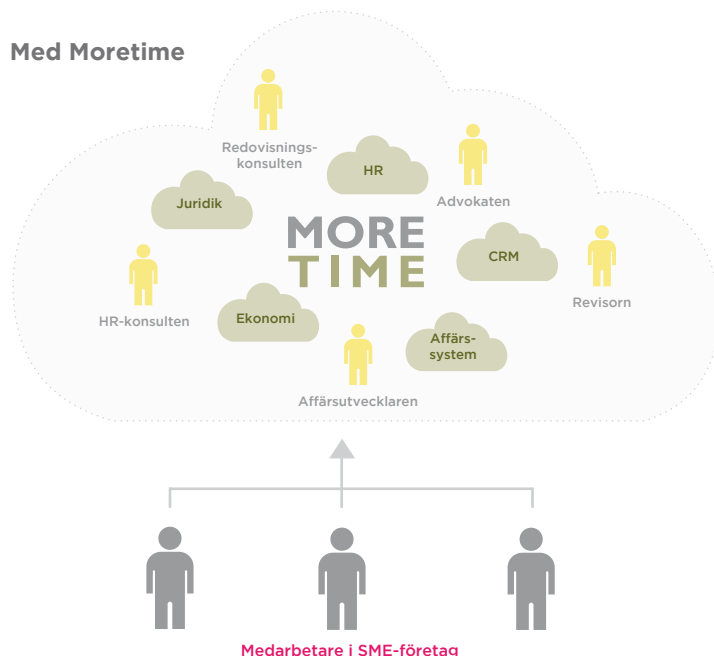
Bolaget prioriterar idag att fortsätta utveckla den digitala infrastrukturen och öka antalet användare framför kortsiktig lönsamhet. Målet är att 2018 nå 20 000 abonnerande användare av Bolagets digitala tjänster och generera en omsättning på 200 mkr med en rörelsemarginal (EBITDA) om 20 procent.

## Utan Moretime



Många SME-företag använder i dag molntjänster som inte är integrerade och olika rådgivare som inte är samordnade.

## Med Moretime



Moretime har utvecklat en digital arbetsplats som integrerar olika molntjänster och tillgängliggör den expertis som normalt finns i en revisions-, advokat- eller redovisningsbyrå.