

# Investerar Memorandum Maxpeak AB (publ) Emission maj - juni 2010



# Innehållsförteckning

---

Erbjudandet i sammandrag .....	3
Allmänt .....	3
Bolag och bakgrund .....	4
VD har ordet .....	6
Maxpeak - Vision .....	7
Maxpeak - Affärsidé .....	7
Maxpeak – Strategi och mål .....	7
Verksamhet & Bolagsstruktur .....	8
Marknaden - idag .....	9
Data om marknaden.....	10
Produktion.....	11
Information om konkurrenter .....	12
Prognos.....	12
Beslut på extra stämma – maj 2010.....	13
Användning emissionslikvid .....	13
Styrelsens försäkran .....	16
Finansiell översikt.....	17
Villkor och anvisningar .....	20
Aktiekapital & Ägarförhållande .....	23
Styrelse .....	25
Risikfaktorer .....	27
Bolagsordning.....	30

## Erbjudandet i sammandrag

---

<b>Teckningskurs</b>	SEK 0,10 per Unit. En Unit består av två aktier och en teckningsoption TO1 och en teckningsoption TO2.
<b>Teckningstid</b>	25 maj - 9 juni 2010
<b>Likviddag</b>	Enligt avräkningsnota
<b>Antal aktier som tillkommer genom emissionen (exkl teckningsoptioner)</b>	89 004 434 stycken
<b>Tilldelningsprinciper vid teckning</b>	I de fall erbjudandet övertecknas är det styrelsens avsikt och mål att denna överteckning skall fördelas mellan samtliga som anmält intresse för teckning av aktier. Styrelsen förbehåller sig dock rätten att prioritera anmält intresse från personer i ledning, styrelse eller andra personer som bedöms vara särskilt betydelsefulla för bolagets verksamhet och resultat.
<b>Emissionskostnader</b>	Max 40 000 kronor

## Allmänt

---

### *Generell Information*

Detta memorandum har upprättats med anledning av den förestående emissionen med företräde för befintliga aktieägare i Maxpeak AB (publ), organisationsnummer 556672-9074.

All information som lämnas i detta Memorandum bör noga övervägas, i synnerhet med avseende på de specifika förhållanden som framgår i avsnittet "Riskfaktorer" och som beskriver de risker som en investering i Maxpeak ABs aktie innebär. Memorandumet riktar sig inte, direkt eller indirekt, till sådana personer vars eventuella förvärv av aktier i Maxpeak förutsätter ytterligare memorandum, registrerings- eller andra åtgärder än som följer av svensk rätt. Memorandumet får därför inte distribueras i eller till land där distributionen av memorandumet förutsätter ytterligare registrerings- eller andra åtgärder än sådana som följer av svensk rätt eller strider mot tillämpliga bestämmelser i sådant land. Varken bolagets nuvarande aktier eller de nya aktierna har registrerats eller kommer att registreras enligt United States Securities Act från 1933 eller tillämplig lag i annat land och memorandumet riktar sig inte till aktieägare med hemvist i USA, Australien, Japan, Nya Zeeland,

Sydafrika eller Kanada, eller med hemvist i något annat land där distribution eller offentliggörande av memorandumet strider mot tillämpliga lagar eller regler eller förutsätter ytterligare memorandum, registreringar eller andra åtgärder än de krav som följer av svensk lag. För detta memorandum gäller svensk lag. Tvist på grund av innehållet i detta memorandum skall avgöras enligt svensk lag och av svensk domstol exklusivt.

### *Handlingar som hålls tillgängliga för inspektion*

Handlingar som bolagets bolagsordning som till någon del ingår eller hänvisas till i detta memorandum, finns tillgängliga för inspektion på bolagets huvudkontor med adress Maxpeak AB (publ), Box 71, 135 22 TYRESÖ. Om aktieägare eller tänkbara investerare önskar ta del av dessa handlingar i pappersformat, vänligen kontakta bolagets huvudkontor på mailadress [info@maxpeak.tv](mailto:info@maxpeak.tv).

### *Uttalanden och bedömningar om framtiden*

Detta memorandum innehåller uttalanden och bedömningar av framtidsinriktad karaktär som återspeglar styrelsens nuvarande uppfattning och bedömning om framtida tänkbara händelser och finansiell utveckling. Orden "avser", "bedömer", "förväntar", "skall", "förutser", "planerar", "prognostiserar", "anser", "borde" och liknande uttryck anger att informationen i fråga handlar om framtidsinriktade uttalanden och bedömningar. Även om bolaget anser att gjorda uttalanden och bedömningar om framtidsinriktad information är rimliga, kan inga garantier lämnas att dessa uttalanden och bedömningar kommer att infrias. Framtidsinriktade uttalanden och bedömningar uttrycker endast bolagets antaganden vid tidpunkten för memorandumets publicering. Läsaren uppmanas att ta del av den samlade informationen i memorandumet och samtidigt ha i åtanke att bolagets framtida utveckling, resultat och framgång kan skilja sig väsentligt från bolagets nuvarande uttalanden och bedömningar. Bolaget gör inga utfästelser att offentligt uppdatera eller revidera framtidsinriktade uttalanden och bedömningar till följd av ny information, framtida händelser eller annat utöver vad som krävs enligt lag.

## **Bolag och bakgrund**

---

### *Allmän information*

Firmanamn	Maxpeak AB (publ)
Säte	Stockholms kommun
Organisationsnummer	556672-9074
Datum för bolagsbildning	2004-12-22
Nuvarande firmas registreringsdatum	2009-08-25
Land för bolagsbildning	Sverige
Juridisk form	Aktiebolagslag
Lagstiftning	Svensk rätt
Kontaktuppgifter	Box 71, 135 22 Tyresö +46 (0)8- 120 425 10 <a href="mailto:info@maxpeak.tv">info@maxpeak.tv</a>
Hemsida	<a href="http://www.maxpeak.tv">www.maxpeak.tv</a>

## *Styrelse och ledande befattningshavare*

### Styrelsen

Jan Nilstadius	Styrelseordförande
Thomas Lindwall	Styrelseledamot
Mats Røjne	Styrelseledamot
Jan Källenius	Styrelseledamot/VD

### Ledande befattningshavare

Jan Källenius Verkställande Direktör, Maxpeak AB (publ)

### *Revisor*

Thomas Daae, 1967, vald 2006, Auktoriserad revisor, medlem i FAR.

Grant Thornton, Box 5756, 114 87 Stockholm

### *Bolagets hemvist och juridiska form*

Styrelsen har sitt säte i Stockholms kommun. Adress till Bolaget är: Maxpeak AB (publ), Box 71, 135 22 Tyresö. Lagstiftning är svensk rätt och Bolagets juridiska form styrs av aktiebolagslagen. Emittenten registrerades 2004-12-22. Bolaget är ett publikt aktiebolag.

### *Spridning av memorandumet*

Erbjudandet riktar sig inte till personer vars deltagande förutsätter ytterligare memorandum, registrering eller andra åtgärder än vad som följer av svensk rätt. Memorandumet får inte distribueras i Amerikas Förenta Stater, Kanada eller något annat land där distributionen eller erbjudandet kräver åtgärder enligt ovan eller strider emot regler i ett sådant land.

### *Memorandumets tillgänglighet*

Memorandumet kommer att finnas tillgängligt på följande hemsidor:

[www.aqurat.se](http://www.aqurat.se)

[www.aktietorget.se](http://www.aktietorget.se)

[www.maxpeak.tv](http://www.maxpeak.tv).



## VD har ordet

---

Undertecknad har haft förmånen att följa Maxpeaks verksamhet ända från starten 2006. Först som konsult åt Maxpeak Ltd under uppstartningsskedet därefter som delaktig i förhandlingarna kring det omvända förvärvet med Linear AB och slutligen nu som VD för den nya koncernen.

Under mina yrkesverksamma år jag medverkat i flera start-up projekt men är nog av uppfattningen att Maxpeak har varit det mest intressanta. Produkterna och marknaderna har varit nya för mig men jag har under dessa år lärt mig att det är en otroligt expansiv och intressant marknad. Utan att vara allt för tekniskt bevandrad har jag dock förstått att Maxpeaks produktkoncept är både tekniskt innovativt och kostnadseffektivt i jämförelse med många av konkurrenternas.

Effekten av detta var att Maxpeak mycket snabbt efter etableringen uppnådde god försäljning. Att den finansiella krisen kom hösten 2008 var inte med i planerna. Denna drabbade bolaget, och konkurrenterna, mycket hårt och inte minst i Indien där ett dotterbolag finns. Initialt var arbetet även inriktat mycket på att bygga upp varumärket Maxpeak®.

Efter ett mycket aktivt engagemang i cirka två år lämnade jag Maxpeak och dess verksamhet under drygt ett år för en del andra projekt. Nu är jag åter engagerad i verksamheten och arbetar idag aktivt med att styra det operativa arbetet. Maxpeak kom under den period jag inte var engagerad i bolaget att bli involverade i en rättsprocess med bl a vidhängande höga kostnader för juridiska ombud m m. I England är kostnaderna för processer och ombud klart högre än vad vi är vana vid i Sverige, samtidigt är det en del av det anglosaxiska systemet. Detta påverkade självklart bolaget, inte minst försäljning, marknadsföring och produktutveckling påverkades negativt som följd av bristande fokusering.

Lyckligtvis ligger detta bakom oss och Maxpeak står redo och fokuserade med en personal som gör sitt absolut yttersta för att få fart på försäljningen igen.

Nyproduktion och leverans av befintliga produkter är på ingång från våra leverantörer inom de närmaste veckorna och ett utvecklingsprogram har fastställts för både marknads- och teknikutveckling. Med detta anser ledningen och styrelsen i Maxpeak att vi lagt en sund och solid bas för en framtida expansion.

Långtgående diskussioner har under våren hållits med flera ledande operatörer om tillhandahållandet av olika tekniklösningar vilka Maxpeak tror skall leda till framtida stora försäljningsvolymerna. Maxpeak ser det som ett tydligt bevis på att vi framstår för operatörerna som ett av de mer tekniskt avancerade företagen inom branschen.

I detta investeringsmemorandum beskriver vi bolaget och dess framtid och möjligheter mer i detalj och söker i anslutning därtill en utökad kapitalbas. Både styrelse och ledning kommer att bidra med medel i emissionen.

Vi har framför oss en spännande och utmanande affärsutvecklingspotential och är inom organisationen helt övertygade att vi kommer att föra verksamheten avsevärt framåt under de kommande åren. Denna entusiasm och starka tilltro till bolaget delas glädjande nog av samtliga som arbetar inom Maxpeak.

Bästa hälsningar

Jan Källenius

Verkst. Dir Maxpeak AB (publ)

## Maxpeak - Vision

---

Maxpeaks vision är att genom egen kraft och/eller externa förvärv bli internationellt marknadsledande inom området digitala signalmätare inom 5 år.

## Maxpeak - Affärsidé

---

Maxpeak ABs affärsidé är att tillhandahålla, under det inarbetade och skyddade varunamnet Maxpeak®, digitala signalmätare av hög kvalitet och med hög teknisk nivå till ett marknadsmässigt konkurrenskraftigt pris. Detta till den snabbt ökande internationella installationsmarknaden för TV-antennerna, parabolantennerna och kabel-TV-anslutningar och som är ägnade för digital mottagning av antingen marksänd-, satellit- eller kabelbundna utsända digitala signaler, primärt för TV-mottagning.

## Maxpeak – Strategi och mål

---

Redan inom en treårsperiod räknar man med att nå en omsättning på omkring 5 MEUR och under lönsamma former. Detta skulle också innebära att Maxpeak blir en av de större aktörerna inom sitt område. Rörelsemarginaler överstigande 10 procent ligger inom räckhåll.

Förutom den rent organiska tillväxten i marknaden sker kontinuerligt en teknisk utveckling på marknaden. Denna utveckling leds av de större satellitoperatörerna, för närvarande framför allt av företag som DIRECTV, Dish Network, etc. i USA eller Eutelsat i Europa.

Orsaken är att operatörerna av konkurrensskäl vill genom ökade bandbredder, ökad kvalitet (t.ex. HD), internet, etc, kunna erbjuda sina abonnenter ökat teknikutbud och programval. Detta kräver i sin tur kontinuerliga modifieringar och, uppgraderingar eller ibland helt nya mätare.

Maxpeak har över åren etablerat en teknisk och kommersiell dialog med många av dessa företag där vi som enda leverantör kan erbjuda dem en produkt som tillmötesgår deras högt ställda krav.

Maxpeak skall ligga i framkant på teknikutvecklingen genom en fortsatt nära dialog med dessa företag.

Maxpeak står väl rustat att möta framtida krav på grund av att våra instrument är uppbyggda på ett unikt modulsystem vilket enkelt uttryckt betyder att inför en nyutveckling behöver enbart ett fåtal moduler uppdateras.

## Verksamhet & Bolagsstruktur

---

### *Historik och den gamla verksamheten*

Bolaget grundades 2004, med det ursprungliga namnet Linear AB (publ) och hade utvecklat en ny typ av ergonomisk ridsadel. Ursprunget var att grundarna med sina erfarenheter, utveckla en helt ny sadel och med ambitionen att i varje steg optimera processerna med utgångspunkt från modern tillverkningskunskap och material. Tidigare har sadeltillverkning baserats på traditionell hantverksteknik.

Först under sommaren 2007 inleddes försäljningen av sadeln, om än i blygsam skala till en del utvalda återförsäljare. En del i utvecklingsarbetet var också att löpande låta provryttare testa sadeln. Under sensommaren och hösten 2007 hade Linear därför ett 15-tal sadlar ute hos dessa provryttare. Det fanns många positiva omdömen kring sadeln, men även en del kritik. Det fanns en del kritik mot och någon säljstart till slutkunder ägde inte rum under 2007.

Bolaget beslutade och genomförde under första kvartalet 2008 en företrädesemission som inbringade cirka 1,8 miljoner kronor. Ambitionen var att emissionen skulle inbringa tillräckligt med medel för fortsatt drift kring sadelverksamheten. Nytilskottet av likvida medel var dock magert, cirka 0,4 miljoner kronor, men gav styrelsen och ledningen lite andrum, men inte möjlighet att lansera sadeln.

I samband med publiceringen av bokslutskommunikén den 21 februari 2008 beslutade Aktietorget att bolagets aktie skulle noteras på den så kallade "OBS-listan".

Bolaget och styrelsen kontaktades nu löpande av intressenter som var intresserade av bli en del av marknadsplatsen genom ett så kallat "omvänt förvärv". På förekommen anledning inleddes diskussioner kring detta i styrelsen. Det framkom allt tydligare att möjligheterna för fortsatt utveckling av sadeln hade försvårats markant. En av förutsättningarna för att genomföra ett omvänt förvärv var dock att sadelverksamheten antingen lades ner eller såldes ut.

Styrelsen och ledningen ansåg att sadelverksamheten fortfarande hade ett visst värde varför man beslutade att verka för en utförsäljning av verksamheten.

Den 23 juni 2008, och som ett första steg mot det "omvända förvärvet", tecknades ett överlåtelseavtal kring utförsäljning av sadelverksamheten. Köpare var ett bolag som Linears förre VD var huvudägare i. Ett slutligt avgörande kring utförsäljningen hänsköts till en extra stämma som avhölls 25 september 2008. Överlåtelsen godkändes på denna stämma.

Genom försäljningen överläts samtliga immateriella och materiella tillgångar samt varulager. Tillgångarna såldes till ett marknadsmässigt pris. Denna transaktion renderade totalt sett i en vinst på knappt 0,5 miljoner kronor. Transaktionen hade genom detta en positiv inverkan på bolagets egna kapital. På samma stämma flyttade bolaget sitt säte till Stockholm.

Över sommaren 2008 genomfördes en del mindre emissioner och bolaget förhandlade med sina gamla leverantörer om ett förenklat ackord. Under 2008 inbringande detta ackordvinster på drygt 0,4 miljoner kronor.



### Nya verksamheten

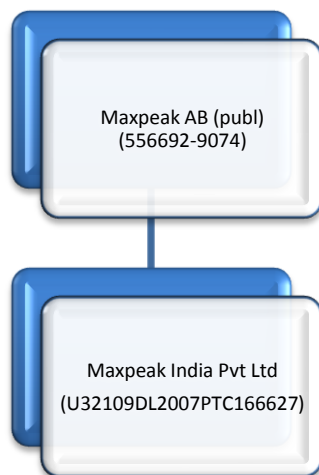
Efter sommaren 2008 intensifierades också arbetet med att finna en ny och lönsam verksamhet. I slutet av september 2008 och efter en noggrann urvalsprocess skrevs en avsiktsförklaring med huvudägarna till Maxpeak Ltd. Avsikten var att Linear skulle förvärva Maxpeak genom ett s k omvänt förvärv. Processen har efter detta dragit ut på tiden. Detta beroende på att det har varit en ganska omfattande verksamhet att sätta sig in i med bland annat utomeuropeisk verksamhet. Det finansiella läget i världen har även det satt sina käppar i hjulet då en del av den ursprungliga uppgörelsen byggde på kapitaltillskott för ett större förvärv.

Samtliga inblandade parter undertecknade ett avtal den 15 maj 2009 och ett slutligt godkännande togs på årsstämman den 23 juni 2009. Det beslutades i enlighet med styrelsens förslag kring bl a förvärvet av Maxpeak Ltd genom utgivning av 155 miljoner nya aktier motsvarande cirka 87,5 procent av aktiekapitalet och rösterna, ny firma, ny styrelse mm. Emission gjordes genom en så kallad apportemission. Maxpeak AB (publ) förvärvade samtliga aktier i Maxpeak Ltd. Därefter köptes inkråmet ur och bolaget såldes i slutet av 2009 till tredje part.

Moderbolaget Maxpeak AB hanteras via en aktiv styrelse. Styrelsen som presenteras nedan har en gedigen och bred erfarenhet av att driva uppstartsprojekt till framgång. Ambitionen är att trots en uppväxling av tempot i tillväxten fortsätta att ha en kostnadseffektiv organisation.

Bolaget är sedan 19 maj 2010 åter listat på AktieTorgets ordinarie lista.

### Bolagsstruktur



## Marknaden - idag

---

Omställning från analoga till digitala signaler kom på många ställen av sig i Europa pga den ekonomiska krisen. Detta medförde som en direkt konsekvens minskad försäljning av inte bara Maxpeaks mätare utan även våra konkurrenter såsom Horizon, Emitter, RoVer Sat.

Idag ser Maxpeak dock en klar förbättring, i synnerhet i Frankrike och Storbritannien. Maxpeak koncernen är genom sin teknologi mycket väl positionerat för att möta en ökad marknadstillväxt. Marknaden i Europa har stabiliserat sig, inte minst genom målmedveten satsning på bra

distributörer. Försäljningen förväntas öka allt eftersom länderna i Europa släcker ner det analoga TV nät. Länder som Polen, Grekland samt Portugal med mycket markbundna nät har precis börjat omvandlingen. Italien har påbörjat arbetet, men har valt att fördröja det något bl a på grund av fotbolls VM i Sydafrika.

De nya marknaderna i Sydafrika och Latinamerika antas komma växa på det nya året. Här finns bra distributörer samt en starkt ökad efterfrågan av digital TV.

På den traditionellt största marknaden för Maxpeak, Indien, har det gånga året haft en mycket blygsam försäljning. Förväntningarna är dock att med det nya budgetåret (april-mars), kommer efterfrågan och försäljningen att öka till normala nivåer. Redan idag kan skönjas en starkt ökad efterfråga fram emot sommaren, troligen på grund av fotbolls VM samt de till hösten kommande "Commonwealth Games" i New Delhi. Alla indiska operatörer kommer att lansera HD TV för första gången.

Går man in lite i detalj så är det värt att nämna det pågående projektet med en europeisk försvarskoncern. Det har hittills lett till mindre initiala ordrar men än mer lovande och klart bevis på bolagets teknologi är att Maxpeak fått sin produkt NATO-registrerad. Vi tror detta framgent kommer generera ordrar från flera Nato-länders försvarsmakter. Vi kan i dessa affärer även ta ut ett högre pris.

Maxpeak är vidare på god väg att få samarbetspartnern i USA att inom någon månad börja sälja två av våra mätare, SAM och SAM lite.

Lanseringen i Brasilien kom till viss del av sig pga krisen men en mindre försäljning har dock skett och vi tror på att försäljningen inom en nära framtid kommer att ta ordentlig fart.

Vår agent i Ukraina och Ryssland har deltagit i en utställning i Moskva vilket har lett till mindre initiala ordrar i avvaktan på nationella typgodkännanden.

Slutligen vill vi informera om det påbörjade samarbetet med ett kinesiskt instrumentföretag där vi nu ligger i förhandlingar om samarbete inom teknikutveckling och eventuell produktion. Mer om detta nedan.

## Data om marknaden

---

Totalt antal TV-hushåll i världen var 2008 cirka 1 miljard. Av dessa var cirka en tredjedel, 343 miljoner, digitala. I exempelvis USA och EU är penetrationen för digitalt ännu högre; 77 procent respektive 63 procent.

Mellan åren 2009 till slutet 2013 beräknas ytterligare cirka 300 miljoner hushåll tillkomma internationellt och det är rimligt att anta att merparten av dessa blir digitala. Detta betyder att över 600 miljoner hem kommer att ha digital mottagning i slutet av 2013, nästan en fördubbling mot idag. Kina kommer att stå för en stor del av denna tillväxt med sina knappt 80 miljoner hushåll idag.

Trots denna enormt starka digitala tillväxt under mycket kort tid kommer världens analoga TV-hushåll fortfarande vara över 600 miljoner vid slutet av 2013 vilket indikerar att marknadens totala potential kommer att förbli mycket stor inom överskådlig framtid.

Omställningsgraden varierar från marknad till marknad;

I Asien kommer antalet digitala hushåll fördubblas under samma period, 2009 – 2013, till runt 200 miljoner.

I slutet av 2013 räknar man med att Asien kommer att stå för cirka 35 procent av världens digitala hushåll, USA 21 procent och Västeuropa 25 procent.

Inom EU finns idag cirka 100 miljoner hushåll med TV. I samband med omställningen till digitalt kommer alla nyinstallationer kräva att man använder en signalmätare vid installationen. Av redan befintliga installationer kommer cirka 15 procent kräva uppgraderingar med hjälp av signalmätare för övergång från analogt till digitalt.

Inom EU kan det således röra sig om minimum 20 miljoner installationer under omställningen till digitalt. Olika länder har olika tidplaner men i princip sker det fram till 2015 års utgång.

I mer utvecklade utvecklingsländer som Indien, Brasilien, etc. är situationen något annorlunda. Här förekommer ingen omställning från analoga signaler, utan man går direkt för digitalt.

År 2006 hade Indien 90 miljoner TV hushåll varav 50 miljoner var analoga kabelnät. Sedan 2006 har det varit tillåtet att starta satellitbolag i Indien. Det har medfört en stark tillväxt för betalande satellit TV. Kabel TV bolagen har svarat med en digitalisering. De befintliga 50 miljoner kabel TV kunderna kommer att digitaliseras samt att det är en stark växande marknad för satellit TV. En beräkning är att det kommer finnas 200 miljoner digitala TV hushåll år 2015.

Inom EU räknar man med över 200 000 installatörer, i USA över 100 000 och man kan bara spekulera i antalet som kommer att uppstå i t.ex. Indien. Varje installatör behöver en signalmätare för att säkerställa en god installation med god TV-mottagning. Detta är synnerligen viktigt vid digitala signaler där inställningsmarginalerna är små. En illa inställd antenn eller tallrik kan ge bra bild en solig dag men kan ge problem vid t. ex. ett skyfall. Det bör dock nämnas att en mindre andel installationer sker utan signalmätare. Detta resulterar oftast i en efterjustering med adekvat signalmätare.

För ytterligare marknadsdata hänvisas till [www.dvb.org](http://www.dvb.org) the organisation for DVB

## Produktion

---

All produktion för Maxpeak är utlagd. För närvarande används två OEM tillverkare med fabriker i Kina. Båda dessa har varit med sedan starten och är ISO9002 och ISO 4001 certifierade.

Den ena är ett Hong Kong baserat företag med en fabrik i Xiamen. Bolaget har cirka 2 000 anställda och åtta produktlinier. Initialt fanns tillverkningen i Hong Kong men är sedan 1980-talet lokaliserad i Xiamen.

Den andra leverantören är baserat i Taiwan. Dess tillverkning görs i Shenzhen i södra Kina inte långt från gränsen till Hong Kong. Även detta bolag har cirka 2 000 anställda och fem produktlinier.

Orsaken till att Maxpeak har valt att arbeta med två leverantörer är att rent strategisk. Båda bolagen kan idag tillverka samtliga produkter.

## Information om konkurrenter

---

Det gemensamma för samtliga konkurrenter är att det inte finns någon stor betydande aktör. De nämnbara är enligt nedan;

- **Promax (Spanien);** Högteknologiska instrument till höga priser, finns internationellt. Egen produktion och utveckling.
- **Horizon Global Electronics (UK);** Liknande Maxpeaks instrument men ett par "generationer äldre teknik". Samma prisläge som Maxpeak. Finns internationellt. Har tidigare varit starka i USA men tycks på kort tid ha tappat stort pga ny införd teknologi av operatörerna.
- **RoVerSat (Italien);** Något mer komplicerade instrument till högre pris. Finns internationellt. Egen produktion och utveckling.
- **Emitor, (Sverige);** Enkla lågprisinstrument med begränsat teknikinnehåll samt kvalitetsproblem. Finns internationellt på många marknader i stora kvantiteter. Egen utveckling och produktion i Sverige. Visar klart minskande omsättning.
- **Applied Instruments Inc (USA);** Högkvalitativa och tekniskt bra instrument, högre prisnivå. Mest USA baserad försäljning med ambitioner på export. Delvis egen produktion och utveckling. Maxpeak har ett samarbetsavtal med Applied Instrument och förväntar att de inom kort kommer marknadsföra en av våra mätare i USA.

Till detta finns det också nya mindre konkurrenter från Bulgarien (1), Turkiet (3), Ryssland (2) samt Kina (3). Gemensamt för dessa är att de oftast har enbart ett instrument till försäljning samt att utvecklingsproblem uppstår för dem så snart ny teknik införs.

Typer av konkurrerande mätare varierar från enkla signalmätare (s.k. RF-mätare) till avancerade spektrum-analysatorer. Priserna för de olika mätarna har en stor "spread" och varierar alltifrån EUR 5 - EUR 2,500. Ett för digital installation fullgott instrument kostar slutanvändaren (installatören) minimum EUR 200 – EUR 700.

## Prognos

---

Läget i världskonjunkturen är förbättrat men fortfarande lite osäkert, idag inte minst pga problemen i länder inom Euro-samarbetet. Detta förhållande påverkar bolag ingående i koncernen. Mycket av Maxpeaks försäljning idag görs dessutom i Euro medan inköp huvudsakligen sker i US dollar.

Styrelsen räknar dock med att med full fokusering på verksamheten och med försäljningen kommer en förbättring av både omsättning och resultat för verksamhetsåret 2010/11 och framåt.

Offertläget ser i dagsläget ganska positivt ut och det märks tydliga tendenser till "islossning" efter den klara återhållsamhet som blev effekter av finanskrisen, inte minst i många utvecklingsländer.

## Beslut på extra stämman – maj 2010

---

På den extra stämman den 18 maj 2010 togs ett antal beslut utöver beslutet om det nu förestående;

### *Minskning av aktiekapitalet*

Stämman beslutade om en minskning av aktiekapitalet med 17 800 886:90 kronor för täckning av förlust. Beslutet innebar sammantaget att kvotvärdet blir 0,05 kr per aktie. Aktiekapitalet kommer efter minskningen, men före emissionen, uppgå till 8 900 443:45.

Minskningen av aktiekapitalet skall ej ske genom indragning av aktier.

### *Utökning styrelsen*

På bolagsstämman valdes Mats Røjne in i styrelsen för Maxpeak AB (publ). Mats Røjne är civilingenjör i telekommunikation från Linköpings Tekniska Högskola. Mats Røjne är etablerad och mycket välkänd i branschen och har skrivit ett flertal böcker kring ämnet satellit-, mark- och kabel-TV. Mats Røjne arbetar idag, via sitt eget bolag TeamSat AB, med flera stora uppdragsgivare, bl a Canal Digital, ComHem, Triax och Sveriges Radio. Styrelsen är övertygad om att Mats Røjnes kompetens på området kommer att vara till stort gagn för verksamheten

## Användning emissionslikvid

---

Framtidssatsningar är ledordet för den likvid som blir resultatet av förestående emission. Den initiala emissionslikviden om cirka 4,4 miljoner kronor skall således så gott som uteslutande användas för framåtriktade aktiviteter.

### **Utvecklingsprojekt - Marknad/Teknologi**

#### *Utvecklingspotentialer.*

- a) Dagens TV signaler utvecklas ständigt och blir mer och mer komplexa för att kunna härbärgera allt mer interaktiv information. Ett nästa steg i denna utveckling är uppmätning av en sk DVB-S2 (används ofta till HDTV, High Definition TV) S2 signal. Det är i princip en gängse internationell antagen standard och implementeras alltmer världen över. I utvecklingsländer som Indien är tendensen att gå direkt på senaste teknologin eftersom man historiskt ej är belastad med den äldre teknikens infrastruktur och därtill hörande investeringar. Maxpeak har idag ett instrument för DVB-S2 signalen men den bedöms för dyr i utvecklingsländer. Maxpeak har trots detta sålt ett mindre antal av denna mätare i Indien men vi kommer ej att nå de större volymerna i enlighet med vår affärsfilosofi. Här finns klart utrymme för en lågprisvariant.
- b) Maxpeaks omsättning har fluktuerat från månad till månad på grund av marknadens inköpsmönster. Vad som saknas är en kontinuerlig inkomstkälla. All omsättning har hittills varit kopplat till vår mätarförsäljning. När så försäljningen dalar skapar det kassaflödesproblem. Det finns sedan tidigare planer på att introducera en form av års-

abonnemang för mätarens mjukvara eller "settings". Detta skulle generera kontinuerliga inkomster under året även när mätarförsäljningen går ner.

- c) Tekniskt samarbete med ett större europeiskt satellitbolag som tillhandahåller täckning över hela den europeiska kontinenten såväl som Mellanöstern, Afrika och Indien samt större delar av Asien och Sydamerika. Det är ett av världens ledande "satellitoperatör" omsättningsmässigt.
- d) Kina är en mycket lockande marknad men man måste inse att det för ett europeiskt bolag av Maxpeaks storlek inte är en enkel marknad att komma in på. Vi tror att det görs bäst genom någon form av samarbete med lokal kinesisk partner. Vi tror oss ha identifierat en sådan och vi har, förutom tecknat sekretessavtal, inlett ett gemensamt teknikutvecklingsprojekt som går ut på att använda en av deras plattformar för ett avancerat kabelinstrument, vilket kommer att placeras i vårt mätarhölje tillsammans med Maxpeaks logo och meny. Vi räknar med att starta testförsäljning i Indien av detta instrument i slutet juni 2010. Vidare ses en möjlighet att använda detta bolag som ingång till den kinesiska marknaden.
- e) Vi ser även en potential i sk "emerging markets" till vilka vi räknar Ryssland med vidhängande SIS –länder. Även länder i Asien såsom Malaysia, Indonesien, etc är högintressanta och kommer pga av sin stora folkmängd erbjuda stora volymer potentialer.

### *Projektbeskrivning:*

Nedan beskrivna projekt skall ses i samband med de ovan nämnda "utvecklingspotentialerna". De är beskrivna så att de för läsaren förhoppningsvis skall vara lättbegripliga och inte alltför tekniskt detaljerade. Skulle intresse finnas för en fördjupad insikt i det tekniska uppmanar vi läsaren att kontakta Maxpeak AB.

#### *Projekt 1 SAM lite + (se punkt a ovan)*

Med beaktande av det ovan sagda har Maxpeak bestämt att vidareutveckla sin mätare SAM lite så att den också kan användas för en DVB-S2 signal. Pga att Maxpeaks mätare är uppbyggda kring ett modulsystem finns mycket av utvecklingen redan gjord. S2 tekniken som sådan finns redan implementerad i vår mätare SAM plus. Vidareutvecklingen ligger helt i linje med vår affärsidé och mätaren kommer att säljas i stora volymer. Visserligen delvis på bekostnad av den tidigare modellen men med högre bidragsmarginal och klart större volymer (2-3 ggr).

#### *Projekt 2, Kundabonnemang (se punkt b ovan)*

Men vi vill inte stoppa med det utan vi vill att den nya mätaren som kommer att gå under beteckningen SAM lite+ också skall anpassas på sådant sätt att den mjukvara som hör till mätaren skall köpas och laddas ned via ett arrangemang med abonnemang från vår hemsida. På så sätt säkerställer vi en kontinuerlig inkomst från enskilda mätare under mätarens livstid; 3-5 år. (Jfr virus program för datorer, ringsignaler för mobiler, etc.)

Att i första hand knyta denna "abonnemangsmodul" till SAM lite+ anser vi vara lämpligt då vi förutspår mycket stora säljvolymer över hela världen. Vi bedömer att vi kommer bli först med en S2 mätare i prisklassen EUR 200 (som är hälften av idag på marknaden existerande mätare) men med bibehållen hög marginal som för resten av sortimentet. Vidare tillkommer intäkterna från

abonnemangen. Efter lyckosam introducering av abonnemangsmodule kommer den successivt introduceras även på befintliga mätare samt andra modeller. Projektet kräver också att nödvändiga program och säkerhets- och betalningsrutiner etableras via internet.

### *Projekt 3, Större Europeisk satellitoperatör (se punkt c ovan)*

Maxpeak har redan hållit ett antal möten med företaget i fråga på hög teknisk nivå. (Pga ingångna sekretessavtal kan bolagets namn ej nämnas.)

Till att börja med kan vi lösa deras initiala behov med hjälp av ett instrument från Applied Instruments Inc, (US) med vilka vi har ett tecknat samarbetsavtal.

Dessa mätare kommer att tillhandahållas under vårt varunamn Maxpeak. På sikt och i takt med bolagets utökade kravspecifikation behöver vi dock vidareutveckla vårt eget instrument SAM-lite+ för att möta kundens framtida krav inklusive specifika modifikationer. Anledningen till att detta är intressant för oss är de försäljningsvolymerna som ställts i utsikt. Vi avser att fastställa ett utvecklingsprogram med bolaget mot garanterade framtida försäljningsvolymerna. Bolaget kommer att lansera ett unikt koncept som kallas Kasat som erbjuder upp till 5 miljoner kunder i Europa bredband via satellit och för vilket vår mätare kommer att kunna anpassas. Satelliten är redan under konstruktion och kommer att skjutas upp i slutet på 2010. Till andra kvartalet 2010 kommer man initialt att utbilda och anskaffa 7000 installatörer. Maxpeak kommer ej att erhålla exklusivitet för detta men vi anser att vi ligger så långt före konkurrenterna att vi kommer att ta majoriteten av denna marknadspotential. Nästa möte med bolaget är redan planerat för sista veckan i maj i år.

Pga sekretessavtal kan Maxpeak ej avslöja bolagets namn men lite marknadsfakta kan vara på plats. Bolagets satelliter används idag till 3,400 TV stationer samt 1,100 radiostationer riktade mot nästan 190 miljoner hem för kabel och satellit mottagning. De tillhandahåller också service till TV bolag, mobil positionering och kommunikation för flygledning och sjöfart.

### *Projekt 4, Teknik- affärsutveckling Kina (se punkt d ovan)*

Under det gångna verksamhetsåret har Maxpeak inlett ett renodlat tekniskt samarbete med ett mindre kinesiskt bolag i branschen (Radiasun). Bolaget har utvecklat några instrument som ej är konkurrerande med Maxpeak utan snarare kompletterar vår egen produktportfölj. Bolaget håller hög teknik nivå. Radiasun bildades av en grupp kunniga chefstekniker som hoppade av från det mer kända bolaget Diviser. Idag finns ett ömsesidigt sekretessavtal på plats samt ett påbörjat utvecklingsarbete som bygger på att en av kinesernas plattformar placeras i ett Maxpeak hölje och med våra användarmenyer och under vårt varunamn Maxpeak. Avsikten är ifall tester utfaller till belåtenhet att lansera detta kabelinstrument på vår Indiska marknad i slutet av juni 2010.

Vi har all anledning att tro att samarbetet med Radiasun kommer att utvecklas positivt och har redan dragit upp gemensamma riktlinjer för framtida utvecklingsprojekt med specifik tonvikt på den kinesiska marknaden. Ett möte i Kina är redan planerat i början juni 2010.

Deviser, som nämns ovan, är ytterligare ett bolag som vi också vill utröna ett eventuellt samarbete med eftersom vi ser det som en potentiell språngbräda in på den kinesiska marknaden. Deviser har en stor marknadsandel i Kina för denna typ av produkter. Tanken är att erbjuda dem våra instrument. Kina har dock inte samma standard som i Väst. Med en viss anpassningsutveckling skulle dock våra terrest- och satellitmätare bli mycket intressanta för dem och den kinesiska marknaden. Preliminära diskussioner har redan inletts.

### *Projekt 5, utökat distributionsnät (se punkt 5 ovan)*

I samband med att den nyutvecklade produkten SAM lite+ ovan kommer på plats behöver vi utöka vårt distributionsnät i både Östeuropa samt Asien. Detta kräver ökade marknadsaktiviteter och



identifiering av lämpliga distributörer i de respektive länderna. Deltagande i mässor, kontakt med ledande operatörer i respektive marknad är nödvändigt samt eventuella registrerings- och klassificeringsansökningar. Dessa tar tyvärr ofta tid och resurser.

### *Summering*

De ovan nämnda fem projekten innebär sammantaget stora åtaganden i form av individuella insatser, resurser och medel men bedöms som klart realiserbara under verksamhetsåret 2010/2011.

Organisation och personal står laddade för att ta tag i verksamheten med full kraft och nytänd energi.

Maxpeak har vidare knutit till sig ytterligare kompetens inom teknikutveckling främst genom konsultavtal med företaget Radiosmith Ltd i England.

Avslutningsvis vill vi poängtera att Maxpeak anser att det är ett gyllene tillfälle att "dra på" med detta utvecklingsprogram för att öka våra marknadsandelar då vi idag bestämt vet att flera av våra konkurrenter upplevt klara nedgångar i sina respektive försäljningar.

Det distributionsnät vi hittills byggt upp i Europa fungerar mycket tillfredsställande och vi känner att vi har hittat rätt modell för hur dessa skall hanteras och stöttas för att nå resultat. Vi skall bygga vidare på denna erfarenhet.

## Styrelsens försäkran

---

Memorandumet har upprättats av Styrelsen för Maxpeak AB (publ) med anledning av föreliggande emission vilken beslutades om på en extra stämma den 18 maj 2010. Styrelsen är fullt ut ansvarig för memorandumet och dess innehåll.

Styrelsen försäkrar att den har vidtagit alla rimliga försiktighetsåtgärder för att säkerställa att uppgifterna i memorandumet, såvitt Styrelsen känner till, överensstämmer med faktiska förhållanden och att inget har utelämnats som kan komma att påverka dess innebörd.

Stockholm i maj 2010  
Styrelsen i Maxpeak AB

Jan Nilstadius  
(Ordförande)

Thomas Lindwall  
(Ledamot)

Mats Røjne  
(Ledamot)

Jan Källenius  
(Ledamot/VD)



# Finansiell översikt

Resultaträkning (TSEK) – från Bokslutkommuniké 2010-03-31

Koncernens/Moderbolagets	Koncernen	Moderbolaget (Maxpeak AB)		
	jan - mar 2009/10 <sup>1</sup> (15 mån)	2009/10 (15 mån)	Helår 2008 (12 mån)      2007 (12 mån)	
Resultaträkning (tkr)				
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	6 581,8	1 238,6	0,0	106,4
Övriga intäkter	461,3	0,0	923,2	15,8
Summa rörelseintäkter	7 043,1	1 238,6	923,2	122,2
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	- 2 496,5	- 623,9	-	- 743,0
Övriga externa kostnader	- 6 268,6	- 2 357,3	- 1 455,3	- 2 818,7
Personalkostnader	- 1 691,7	- 577,2	- 61,1	- 2 530,0
Avskrivning av immateriella & materiella tillg.	- 695,1	- 7,9	- 21,9	- 63,6
Nedskrivning av immateriella tillgångar	-	-	-	- 3 702,3
Rörelseresultat	- 4 108,8	- 2 327,7	-615,1	-9 735,4
Finansiella poster netto	- 98,8	- 26 412,6	- 498,8	- 524,3
Resultat efter finansiella poster	- 4 207,6	- 28 740,3	- 1 113,9	- 10 259,7
Skatt	577,6	600,0	1 000,0	1 900,0
Periodens resultat	- 3 630,0	- 28 140,3	- 113,9	- 8 359,7

Koncernens/Moderbolagets	Koncernen
Rapport över totalresultatet (tkr) <sup>2</sup>	jan - mar 2009/10 <sup>3</sup> (15 mån)
Periodens resultat	- 3 630,0
Periodens övriga totalresultat Intäkter och kostnader redovisade direkt i eget kapital	
Omräkningsdifferenser	- 11,1
Periodens Totalresultat	-3 641,1

<sup>1</sup> Den presenterade resultaträkningen återspeglar det förvärvade bolagets resultat, inga kostnader avseende moderbolaget finns med före förvärvsdagen.

<sup>2</sup> Periodens resultat och periodens Totalresultat är hänförliga till moderbolagets aktieägare

*Balansräkning mm (Tkr) – från [Bokslutskommuniké 2010-03-31](#)*

Koncernens/Bolagets Balansräkning (Tkr)	Koncern		Moderbolaget	
	31 mar 2010	31 mar 2010	31 dec 2008	31 dec 2007
<u>Tillgångar</u>				
Immateriella anläggningstillgångar	2 044,3	468,2	0,0	3 111,1
Materiella anläggningstillgångar	311,8	87,1	0,0	221,5
Finansiella anläggningstillgångar	5 493,8	11 702,1	4 500,0	3 500,0
Lager och Varor under tillverkning	1 571,8	1 366,7	0,0	240,0
Kortfristiga fordringar	544,3	372,9	67,1	63,0
Likvida medel och kortfristiga placeringar	29,7	0,5	23,6	51,2
Summa tillgångar	9 995,6	13 997,5	4 590,7	7 186,8
<u>Eget kapital och skulder</u>				
Eget kapital	3 746,7	8 479,7	3 117,9	- 2 614,5
Avsättningar	40,7	0,0	0,0	579,1
Långfristiga skulder	2 074,5	2 074,5	0,0	2 693,4
Kortfristiga skulder	4 133,6	3 443,3	1 472,8	6 528,8
Summa eget kapital och skulder	9 995,6	13 997,5	4 590,7	7 186,8
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser	0,0	0,0	1,6	2 700,2

*Eget Kapital (Tkr) – från [Bokslutskommuniké 2010-03-31](#)*

Förändring i moderbolagets eget kapital (tkr)	Aktiekapital	Pågående nyemission	Uppskriv- ningsfond	Bundna reserver/ Överkurs- fonder	Balanserade & Periodens Resultat	TOTALT eget kapital
Belopp 2008-12-31	1 195,2	2 409,6		10 503,9	- 10 990,8	3 117,9
Registrering emission	1 204,8	- 2 409,6		1 204,8		0,0
Nyemissioner	937,5			125,0		1 062,5
Nyemission (förvärv av Maxpeak Ltd)	23 250,0			3 100,0		26 350,0
Omdisponeringar vid förvärv	113,8			-24,2		89,6
Övriga förändringar			6 000,0			6 000,0
Periodens resultat					- 28 140,3	- 28 140,3
Belopp 2010-03-31	26 701,3 <sup>3</sup>	0,0	6 000,0	14 909,5	- 39 131,1	8 479,7

<sup>3</sup> Vid en extra stämma den 18 maj 2010 har beslutats om en minskning av Aktiekapitalet med 17 800,9 tkr och Aktiekapitalet uppgår efter detta till 8 900,4 tkr. De 17 800,9 tkr skall användas för täckning av förlust.

*Kassaflödesanalys (Tkr) – från Bokslutskommuniké 2010-03-31*

Kassaflödesanalys moderbolaget (tkr)	Helår		
	2009/10 (15 mån)	2008 (12 mån)	2007 (12 mån)
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	- 2 382,4	- 1 091,9	- 6 351,7
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	756,8	- 4 662,8	3 500,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten	- 697,1	3 310,7	- 114,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 299,6	2 416,4	2 927,5
Periodens kassaflöde	- 23,1	- 27,6	- 37,7

*Resultaträkning (TSEK) – historiska data före förvärvet, dvs Maxpeak Ltd.*

Maxpeak Ltd	2006 (7 månader)	2007/2008 (15 månader)	2008/2009 (12 månader)
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	0,0	9 512,8	9 904,4
Övriga intäkter	0,0	54,2	97,7
Summa rörelseintäkter	0,0	9 567,1	10 002,1
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	-573,6	- 3 501,1	- 2 442,7
Övriga externa kostnader	0,0	-1 182,6	- 1 858,4
Personalkostnader	-30,2	787,4	- 908,7
Avskrivning av immateriella & materiella tillg.	0,0	0,0	- 272,3
Rörelseresultat	- 603,8	203,0	495,1
Finansiella poster netto	0,0	7,8	- 293,8
Resultat efter finansiella poster	- 603,8	210,9	201,2
Skatt	0,0	- 33,7	11,4
Periodens resultat	- 603,8	177,1	212,7

Nyckeltal	2006 (7 månader)	2007/2008 (15 månader)	2008/2009 (12 månader)
Nettoomsättning	0,0	9 512,8	9 904,4
genomsnitt per månad	0,0	634,2	825,4
tillväxt		n/a	30 %
Rörelseresultat	- 603,8	203,0	495,1
genomsnitt per månad	- 86,3	13,5	42,3
tillväxt		n/a	313 %

# Villkor och anvisningar

---

Extra bolagsstämman den 18 maj 2010 i Maxpeak AB (publ) beslutade att genomföra en nyemission med företrädesrätt för befintliga aktieägare. Emissionen omfattar högst 44 502 217 units bestående av högst 89 004 434 aktier, högst 44 502 217 teckningsoptioner av serie 2010/2011-1 (TO1) och högst 44 502 217 teckningsoptioner av serie 2010/2011-2 TO2, som erbjuds till en kurs om 0,10 kr per unit. Nedan anges villkor och anvisningar för erbjudandet.

## *Företrädesrätt till teckning*

De som på avstämningsdagen den 21 maj 2010 är registrerade som aktieägare i Maxpeak äger företrädesrätt att teckna units i Maxpeak.

## *Uniträtter*

Aktieägarers företrädesrätt utövas med stöd av uniträtter. Den som är registrerad som aktieägare på avstämningsdagen den 21 maj 2010 erhåller en (1) uniträtt för varje befintlig aktie. För teckning av en (1) unit erfordras fyra (4) uniträtter.

## *Teckningskurs*

Teckningskursen är beslutad till 0,10 kronor per unit. Innebärande att varje aktie tecknas till en kurs om 0,05 kronor, teckningsoptionerna erhålls vederlagsfritt. Courtage utgår ej.

## *Avstämningsdag*

Avstämningsdag hos Euroclear Sweden AB för rätt till deltagande i emissionen är den 21 maj 2010. Sista dag för handel i Maxpeaks aktie inklusive rätt till deltagande i emissionen är den 18 maj 2010 och första dag för handel exklusive rätt till deltagande i emissionen är den 19 maj 2010.

## *Teckningstid*

Teckning av units skall ske enligt nedan angivet förfarande under tiden från och med den 25 maj 2010 till och med den 9 juni 2010. Efter teckningstidens utgång blir outnyttjade uniträtter ogiltiga och saknar därmed värde. Outnyttjade uniträtter kommer därefter, utan avisering från VPC, att bokas bort från aktieägarers VP-konto.

Styrelsen förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden.

## *Handel med uniträtter*

Handel med uniträtter sker på AktieTorget under tiden från och med den 25 maj 2010 till och med den 4 juni 2010. Värdepappersinstitut med erforderliga tillstånd handlägger förmedling av köp och försäljning av uniträtter. Den som önskar köpa eller sälja uniträtter skall vända sig till sin bank eller fondkommissionär. Efter teckningstidens utgång förlorar uniträtterna sitt värde och bokas bort från respektive VP-konto.

## *Emissionsredovisning från Euroclear till direktregistrerade aktieägare m.fl.*

De aktieägare, eller företrädare för aktieägare, som på ovan nämnda avstämningsdag är registrerade i den av Euroclear Sweden AB för Maxpeaks räkning förda aktieboken, erhåller förtryckt emissionsredovisning med vidhängande inbetalningsavi från VPC samt särskild anmälningsedel och en anmälningsedel avseende teckning utan företrädesrätt.

Av den förtryckta emissionsredovisningen framgår bland annat antalet erhållna uniträtter och det hela antalet units som kan tecknas. Den som är upptagen i den i anslutning till aktieboken särskilt förda förteckning över panthavare med flera erhåller inte någon emissionsredovisning utan underrättas separat. Någon särskild VP-avi avseende registreringen av uniträtter på aktieägares VP-konto utsändes ej.

### *Förvaltarregistrerade aktieinnehav*

Aktieägare vars innehav är förvaltarregistrerat hos bank eller annan förvaltare erhåller varken särskild anmälningsedel eller folder. Teckning och betalning med företrädesrätt ska istället ske i enlighet med instruktioner från respektive förvaltare.

### *Teckning med stöd av uniträtter*

Teckning av units med stöd av uniträtter sker genom samtidig kontant betalning senast den 9 juni 2010. Teckning genom betalning skall göras antingen med den utsända förtryckta inbetalningsavin eller med särskild anmälningsedel, i enlighet med nedanstående alternativ.

#### 1) Förtryckt inbetalningsavi "Emissionsredovisning"

I de fall samtliga på avstämningsdagen erhållna uniträtter, benämnt "jämnt teckningsbara" på emissionsredovisningen från Euroclear, utnyttjas för teckning skall endast den förtryckta inbetalningsavin användas som underlag för teckning genom kontant betalning. Observera att teckning är bindande.

#### 2) Särskild anmälningsedel

I de fall ett annat antal uniträtter än det som framgår av den förtryckta emissionsredovisningen utnyttjas för teckning, skall den särskilda anmälningssedeln användas som underlag för teckning genom kontant betalning. Aktieägaren skall på anmälningssedeln uppge det antal units som denne tecknar sig för och på inbetalningsavin fylla i det belopp som skall inbetalas. Betalning skall ske i enlighet med instruktionerna på anmälningssedeln och betalning sker således genom utnyttjande av inbetalningsavin. Observera att ofullständig eller felaktigt ifylld anmälningsedel kan komma att lämnas utan avseende.

Ifylld anmälningsedel skall skickas eller faxas enligt nedan och tillsammans med betalning vara Aqurat Fondkommission AB tillhanda senast den 9 juni 2010 klockan 17.00. Observera att anmälan är bindande.

Maxpeak AB  
c/o Aqurat Fondkommission AB  
Box 702  
182 17 Danderyd  
Fax +46 8 544 987 59  
Mail: info@aqurat.se

### *Teckning utan företrädesrätt*

För det fall samtliga uniträtter inte utnyttjas äger styrelsen rätt att inom ramen för emissionens högsta belopp besluta om tilldelning av de units som tecknats utan företrädesrätt. Teckning av units utan företrädesrätt ska ske under samma tidsperiod som teckning med företrädesrätt. Styrelsen äger dock rätt att förlänga tiden för teckning och betalning för teckning av units utan stöd av uniträtter.

Intresseanmälan om att förvärva units utan företrädesrätt kan göras på anmälningssedeln benämnd teckning utan stöd av uniträtter som medföljer emissionsredovisningen. Anmälningssedeln kan även laddas ned från [www.aktietorget.se](http://www.aktietorget.se) samt [www.aqurat.se](http://www.aqurat.se). Anmälningssedeln ska vara Aqurat Fondkommission AB tillhanda senast kl. 17:00 den 9 juni 2010. Denna anmälan är bindande. Besked om eventuell tilldelning av units utan företrädesrätt lämnas genom utskick av avräkningsnota vilken ska betalas i enlighet med anvisningarna på denna. Något meddelande utgår inte till dem som inte erhållit tilldelning.

### **Tilldelning**

#### *Teckning med subsidiär företrädesrätt*

Units som inte tecknas med primär företrädesrätt ska erbjudas samtliga aktieägare till teckning (subsidiär företrädesrätt). Om inte sålunda erbjudna units räcker för den teckning som sker med subsidiär företrädesrätt, ska units fördelas mellan tecknarna i förhållande till det totala antalet aktier de ägde per avstämningsdagen den 21 maj 2010 i Bolaget. I den mån detta inte kan ske vad avser vissa units, sker fördelning genom lottning. Teckning med subsidiär företrädesrätt ska ske på anmälningssedel för teckning utan företräde, där antal aktier ägda per avstämningsdagen tydligt skall framgå vid återopande av subsidiär företrädesrätt, blanketten kan beställas från Bolaget eller Aqurat Fondkommission AB samt laddas ner från [www.aqurat.se](http://www.aqurat.se).

#### *Teckning utan företrädesrätt*

För det fall samtliga uniträtter inte utnyttjas genom teckning med primär eller subsidiär företrädesrätt, äger styrelsen rätt att inom ramen för emissionens högsta belopp bestämma om tilldelning till dem som tecknat units utan företrädesrätt att fördelas mellan dem i förhållande till tecknat belopp. Besked om eventuell tilldelning av units utan företrädesrätt lämnas genom utskick av avräkningsnota vilken ska betalas i enlighet med anvisningarna på denna. Utskick av avräkningsnotor beräknas ske i anslutning till teckningstidens utgång. Något meddelande utgår inte till dem som inte erhållit tilldelning.

#### *Aktieägare bosatta utanför Sverige*

Aktieägare som är bosatta utanför Sverige kan vända sig till Aqurat Fondkommission AB på ovanstående telefonnummer för information om teckning och betalning. Observera att erbjudandet enligt detta memorandum inte riktar sig till personer som är bosatta i USA, Kanada, Nya Zeeland, Sydafrika, Japan, Australien eller andra länder där deltagande förutsätter ytterligare prospekt, registrering eller andra åtgärder än de som följer av svensk rätt.

#### *Betalda tecknade units ("BTU")*

Teckning genom betalning registreras hos Euroclear så snart detta kan ske, vilket normalt innebär några bankdagar efter betalning. Därefter erhåller tecknaren en VP-avi med bekräftelse på att inbokning av betalda tecknade units ("BTU") skett på tecknarens VP-konto. De nytecknade units är bokförda som BTU på VP-kontot tills nyemissionen blivit registrerad hos Bolagsverket.

Handel i BTU sker på AktieTorget från och med den 25 maj 2010 fram tills registrering av emissionen genomförts vid Bolagsverket.

### *Emissionsresultatets offentliggörande*

Maxpeak avser att omkring den 10 juni 2010, via pressmeddelande på Maxpeaks och AktieTorgets hemsidor offentliggöra emissionsresultatet.

### *Rätt till utdelning*

Alla aktier har lika rätt till utdelning. Vinstutdelning för de nya aktierna skall utgå på den avstämningsdag för utdelning som infaller efter aktiens registrering i den av VPC förda aktieboken.

### *Förbehåll*

Styrelsen för Maxpeak förbehåller sig rätten att förlänga teckningstiden.

### *Handel av Maxpeaks aktier*

Aktierna i Maxpeak AB är upptagna till handel på AktieTorgets handelslista. Aktierna och teckningsoptionerna som emitteras i nyemissionen avses att tas upp till handel omedelbart efter registrering av nyemissionen. Information om när handeln i de nya aktierna och teckningsoptionerna inleds kommer att lämnas via ett pressmeddelande.

Maxpeaks aktie har handelsbeteckningen MAXP, ISIN-kod är SE0001786815.

### *Ansvar för samordning av erbjudandet*

Maxpeak AB har anlitat Aqurat Fondkommission AB som emissionsinstitut. Aqurat Fondkommission AB är ett av Finansinspektionen auktoriserat värdepappersbolag och har adress Box 702, SE- 182 17 Danderyd

## **Aktiekapital & Ägarförhållande**

---

### *Aktiekapital*

Aktiekapitalet skall utgöra lägst 7 500 000 kronor och högst 30 000 000 kronor.

Antalet aktier skall vara lägst 150 000 000 och högst 600 000 000.

Registrerat aktiekapital är 8 900 443,45 kronor.

Kvotvärdet är 0,05 kronor.

Aktierna har emitterats enligt Aktiebolagslagen och är denominerade i svenska kronor.

Det föreligger ingen skillnad i rösträtt mellan de emitterade aktierna. En (1) aktie motsvarar en (1) röst. Alla aktier har lika del i Bolagets vinst och tillgångar.

Kontoförande institut: Euro Clear Sweden AB (f.d. VPC), Box 7822, 103 97 Stockholm. Samtliga aktier är utställda på innehavaren.

Bolaget har ej utfärdat optioner eller konvertibler med rätt till nyteckning av aktier.

Det finns inga begränsningar i rätten att avyttra aktier.

Aktiens ISIN-kod är: SE0001786815

Bolaget omfattas av Aktietorget's regler om budplikt och offentliga erbjudanden till aktieägare i bolag anslutna till Aktietorget. Enligt dessa regler är en aktieägare skyldig att förvärva alla aktier i ett bolag för det fall att aktieägarens innehav av aktier med rösträtt passerar 30 procent.

Ingen part har lagt ett övertagandebud på bolagets kapital under innevarande eller föregående räkenskapsår.

År	Händelse	Kvotvärde (SEK)	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapitalet	Summa aktier	Summa aktiekapital
2004	Bolagsbildning	100,00	1 000	100 000,00	1 000	100 000,00
2006	Nyemission	100,00	20	2 000,00	1 020	102 000,00
2006	Nyemission	100,00	50	5 000,00	1 070	107 000,00
2006	Nyemission	0,10	317 000	31 700,00	318 070	138 700,00
2006	Fondemission		1 068 930	861 300	1 387 000	1 000 000,00
2006	Nyemission	0,10	188 000	18 800,00	1 575 000	1 018 800,00
2006	Nyemission	0,65	131 750	85 223,43	1 706 750	1 104 023,43
2007	Nyemission	0,65	590 000	381 645,71	2 296 750	1 485 669,14
2007	Minskning kvotvärde	(0,30)	0	-796 644,14	0	689 025,00
2008	Nyemission	0,30	150 000	45 000,00	2 446 750	734 025,00
2008	Nyemission	0,30	1 846 283	553 884,90	4 293 033	1 287 909,90
2008	Minskning		0	- 643 954, 95		643 954,95
2008	Nyemission	0,15	800 000	120 000,00	5 093 033	763 954,95
2008	Nyemission	0,15	2 875 000	431 250,00	7 968 033	1 195 204,95
2008	Nyemission	0,15	8 031 967	1 204 795,05	16 000 000	2 400 000,00
2009	Nyemission	0,15	161 250 000	24 187 500,00	177 250 000	26 587 500,00
2009	Nyemission	0,15	758 869	113 830,35	178 008 869	26 701 330,35
2010	Minskning kvotvärde *	(0,05)	0	- 17 800 886,90	0	8 900 443,45
2010	Nyemission **	0,05	89 004 434	4 450 221,70	267 013 303	13 350 665,15

\*Efter beslut på stämma 18 maj 2010. \*\* Aktuell emission exkl teckningsoptioner.

### Ägarförhållanden

Redan sedan uppstarten och utvecklingen av Maxpeak 2006 har samtliga involverade personer haft en mycket stark tilltro till verksamheten och dess framtid. Inledningsvis var det familjen Lagerstedt, efter detta har bolagets nuvarande VD Jan Källenius anslutit sig. Jan Källenius har även tidigare varit aktiv i bolaget som konsult fram till hösten 2008. Efter detta har en extern finansör, den tidigare ägaren av alla immateriella rättigheter såsom mjukvara och firmanamn, Tourneau International Ltd anslutit sig. Slutligen har personer i och kring den gamla verksamheten med hästsadlar samt resterande delar av styrelsen blivit övertygade om framtiden för Bolaget.

I mars 2010 har styrelsen, personal och andra personer knutna till verksamheten i Maxpeak AB (publ), förvärvat aktier enligt flaggningsmeddelande den 30 mars 2010.

De fyra största ägarna var per 31 mars enligt följande;



Ägare <sup>4</sup>	Antal aktier	Ägarandel (%)
Tourneau International Ltd <sup>5</sup>	52 400 000	29,4
Jan Källenius, VD/Styrelseledamot	45 000 000	25,3
Jan Nilstadius, Ordförande styrelsen	27 300 000	15,3
Thomas Lindwall, styrelseledamot	27 000 000	15,2
Övriga aktieägare	26 308 869	14,8
SUMMA	178 008 869	100,0

### Utdelning

Alla aktier har lika rätt till utdelning. Den som på fastställd avstämningsdag är införd i aktieboken enligt 5 kap. 11 § aktiebolagslagen skall anses behörig att mottaga utdelning samt vid fondemission ny aktie som tillkommer aktieägare. I de fall aktieägare inte kan nå via Euroclear Sweden AB kvarstår dennes fordran på utdelningsbeloppet mot Bolaget och begränsas endast genom regler om preskription. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget.

### Utdelningspolitik

Utdelning kommer att ges när Bolagets kassaflöden och vinst från verksamheten medger en långsiktig finansiell uthållighet och flexibilitet. Bolaget avser att ha en generös utdelningspolicy när övriga affärsmöjligheter så tillåter.

## Styrelse

### Styrelse<sup>6</sup>

#### Jan Nilstadius (född 1958) – Styrelseordförande

Civilekonom med lång erfarenhet från företag under uppbyggnad, gärna med stark tillväxt. Tidigare bl.a. finanschef hos Mekonomen AB (publ) och auktoriserad revisor inom Deloitte. Arbetar idag som investment manager med bl a ett flertal styrelseuppdrag både nationellt och internationellt, i listade och onoterade bolag.

#### Nuvarande engagemang

Maxpeak India Pvt Ltd, (Indien)	Styrelseledamot	2010
Hammar Invest AB (publ)	Styrelseledamot	2009
Hammar Treasury AB	Styrelseledamot	2009
Bogathy Hong Kong Ltd (Hong Kong)	Styrelseledamot	2009
Finmetron AB (publ)	Styrelseledamot	2007
Maxpeak AB (publ)	Styrelseordförande	2007
AB Petaligus	Styrelseledamot	2007

<sup>4</sup> Delvis ägande tillsammans med familj och egna bolag

<sup>5</sup> Tourneau International Ltd, var tidigare ägare till samtliga immateriella rättigheterna till de av Maxpeak sålda produkterna samt varumärket Maxpeak. Tourneau International Ltds engagemang i Maxpeak Ltd har varit att finansiera utvecklingen av teknik för digital signalmätning. Tourneau International Ltd ägs till 100 procent av en Stiftelse. Stiftelsen har ingen ekonomisk eller personlig anknytning till vare sig Maxpeak AB (publ) eller dess ägare. Bolagets styrelse består av Bruno Schwendinger och Paul Copery.

<sup>6</sup> Ägande i Maxpeak anges ovan under Ägarförhållanden.

**Mats Røjne (född 1956)** – styrelseledamot, invald 2010

Mats Røjne är civilingenjör i telekommunikation från Linköpings Tekniska Högskola. Mats Røjne är etablerad och mycket välkänd i branschen och har skrivit ett flertal böcker kring ämnet satellit-, mark- och kabel-TV. Mats Røjne arbetar idag, via sitt eget bolag TeamSat AB, med flera stora uppdragsgivare, bl a Canal Digital, ComHem, Triax och Sveriges Radio.

Nuvarande engagemang

TeamSat AB

Styrelseordförande 2007

**Jan Källenius**, född 1948, VD/styrelseledamot, invald 2009*Bakgrund*

Civilingenjör (Industriell ekonomi KTH -76), har under tidigare verksamhetsår bl. a. arbetat i England och Belgien som dotterbolagschef till ett svenskt börsnoterat bolag. Har deltagit i ett antal företagsförvärv och försäljningar. Har vidare bedrivit konsultverksamhet såsom Business Consultant, "Management for Hire", "trouble shooting" under ett antal år. Har också under senare år varit starkt engagerad i ett antal större europeiska vindkraftsprojekt.

Nuvarande engagemang

Petlandskärs Vind AB

Styrelseledamot 2007

**Thomas Lindwall**, född 1954, Styrelseledamot, invald 2009*Bakgrund*

Thomas Lindwall har lång erfarenhet av affärsjuridik och investeringsverksamhet. Genom åren har Lindwall upprätthållit ett flertal styrelseuppdrag i publika bolag och då främst i sådana som varit i ett tidigt skede mogna för listning på lämplig marknadsplats.

Nuvarande engagemang

Hammar Invest AB (publ)	Styrelseordförande	2006
Griffon AB	Styrelseledamot	2006
Carare AB	Styrelseledamot	2006
Dingelviks Kraft AB	Styrelseledamot	2006
Advokaten Thomas Lindwall AB	Styrelseledamot	1994
Nordic Equities Fondkommission AB	Styrelseledamot	1993
Hammar Mekan AB	Styrelseledamot	2009
Hammar Foreign Invest AB	Styrelseledamot	2008
Lisker Sverige AB	Styrelseordförande	2008
Vitech Virkeshantering AB	Styrelseledamot	2008
Logtech AB	Styrelseledamot	2008
Pronosträ AB	Styrelseordförande	2006
Näringspunkten Sverige AB	Styrelseordförande	2004
Hammar Treasury AB	Styrelseordförande	2006
Petlandsskär Vind AB	Styrelseordförande	2007
Smaltona Fastighets AB	Styrelseledamot	2008
HGL Supply Center AB	Styrelseledamot	2008
EURECEIPT AB	Styrelseordförande	2009

### *Ersättning till Styrelse och ledande befattningshavare*

Under räkenskapsåret 2009/10 erhöll respektive styrelseledamot, som ej är anställd i Bolaget, 40 000 kronor och ordförande 60 000 kronor i styrelsearvode. Någon extra ersättning utgår inte till VD.

Bolaget följer inte koden för bolagsstyrning då denna är avsedd och anpassad för större marknadsnoterade bolag. Bolaget har inte några särskilda kommittéer för revisions- och ersättningsfrågor.

Det finns inga avtal mellan Bolaget och någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare som ger denne rätt till någon förmån efter det att uppdraget avslutats utöver vad som framgår ovan.

### *Övrig information om styrelseledamöter och ledande befattningshavare*

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har några familjerelationer till någon annan styrelseledamot eller ledande befattningshavare.

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har under de senaste fem åren dömts i bedrägerirelaterade mål.

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har under de senaste fem åren varit ställföreträdare i företag som försatts i konkurs eller likvidation.

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har under de senaste fem åren anklagats, eller fått vidkännas sanktioner, av myndigheter eller organisation som företräder viss yrkesgrupp och som är offentligt reglerad eller fått näringsförbud.

Det föreligger inte någon intressekonflikt mellan Bolaget och någon Styrelseledamot eller ledande befattningshavare. Bolaget har inte gjort någon särskild överenskommelse med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter om inval till styrelsen eller tillsättande av ledande befattningshavare. Ingen Styrelseledamot eller ledande befattningshavare har något annat ekonomiskt intresse av det förestående erbjudandet än vad som redovisats i memorandumet.

Det förekommer inga särskilda överenskommelser med större aktieägare, kunder, leverantörer eller andra parter där Styrelsemedlemmar eller andra ledande befattningshavare ingår i än vad som redovisats i memorandumet.

Det förekommer inga avtal mellan Bolaget och någon Styrelseledamot eller ledande befattningshavare som ger denne rätt till någon förmån efter det att uppdraget avslutats.

Det finns inga särskilda system för personalens förvärv av aktier eller liknande.

## **Risikfaktorer**

---

Allt företagande och investeringar på aktiemarknaden är förenat med risktagande och i detta fall utgör inte aktieäggande i Maxpeak AB något undantag. Förutom risker kopplade till aktiemarknaden finns även risker kopplade till Bolaget och dess verksamhet. I det följande beskrivs ett antal risker som bör tas i beaktande. Framställningen gör inte anspråk på att vara fullständig. Riskfaktorerna är inte heller rangordnade efter betydelse. Den som överväger att investera i Bolaget bör därför göra en utvärdering av all information i memorandumet tillsammans med en allmän omvärldsbedömning.

## Verksamhets- och branschrelaterade risker

### *Marknadstillväxt och storlek*

Bolaget räknar med att marknaden för Maxpeaks produkter uppvisar betydande tillväxt de närmaste åren. En lägre tillväxt än beräknat riskerar dock att medföra att både omsättning och lönsamhet blir lägre än förväntat. Bolaget kan ha felbedömt marknads storlek.

### *Felaktigt försäljningspris*

Bolaget kan ha felbedömt det motiverade försäljningspriset på Bolagets produkter.

### *Finansiering*

Det kan inte uteslutas att kapitalbehovet blir större än förväntat. Kapitalbehovet är i hög utsträckning beroende av försäljningsutvecklingen för Bolagets produkter. Det finns inga garantier för att Bolaget kommer att kunna anskaffa tillräckligt kapital.

### *Personalberoende*

Av avgörande betydelse för Bolagets framgång är Bolagets förmåga att attrahera och behålla kompetent personal. Skulle en eller flera nyckelpersoner lämna Bolaget kan det inte uteslutas att det kan få negativa effekter på Bolagets verksamhet. Det kan inte uteslutas att Bolaget i framtiden inte kommer att kunna attrahera kompetent personal till tillfredsställande villkor.

### *Konkurrens*

Skulle leverantörer med produkter liknande Bolagets snabbt etablera en betydande marknadsposition, kan det inte uteslutas att det skulle få negativa konsekvenser för Bolaget. Konkurrenter kan försöka kopiera Bolagets koncept.

### *Valutarisker*

Valutakursförändringar kommer att påverka Bolagets resultat och finansiella ställning. Tillverkningen av bolagets produkter görs i stor utsträckning i Asien och försäljning av produkter görs i huvudsak i EUR, USD eller INR (Indien).

## Risikfaktorer relaterade till aktiehandel

### *Ägare med betydande inflytande*

Efter genomförd apportemission kommer ett fåtal aktieägare att tillsammans äga en väsentlig del av samtliga utestående aktier. Dessa aktieägare har tillsammans möjlighet att utöva ett väsentligt inflytande på alla ärenden som kräver godkännande av aktieägarna, däribland utnämning och avsättning av styrelseledamöter och eventuella förslag till fusioner, konsolideringar eller försäljning av samtliga eller i stort sätt alla av Bolagets tillgångar samt andra företagstransaktioner. Denna koncentration av ägarkontrollen kan vara till nackdel för ägare med andra intressen än majoritetsägarna.

### *Utebliven utdelning*

Tidpunkten för, och storleken på eventuella framtida utdelningar förslås av styrelsen. I fastställandet om framtida utdelning kommer styrelsen att väga in flera faktorer, bland annat verksamhetens utveckling, rörelseresultat och finansiella ställning, aktuellt och förväntat likviditetsbehov och expansionsplaner. Så länge ingen utdelning lämnas måste eventuell avkastning på investeringen genereras genom höjning i aktiekursen.

### *Likviditetsbrist i marknaden för Bolagets aktie*

Det kan inte uteslutas att Bolagets, i likhet med aktier i många mindre bolag, under perioder handlas endast i begränsad utsträckning. En illikvid aktie kan medföra stora kurssvängningar, och kan komma att avvika avsevärt från aktiekursen som anges i erbjudandet. Ingen likviditetsgarant finns för Bolagets aktier.

### *Fluktuationer i aktiekursen för Bolagets aktie*

Aktiekursen för Bolagets aktier kan i framtiden fluktuera kraftigt, bland annat till följd av resultatvariationer, den allmänna konjunkturen, samt förändringar i kapitalmarknadens intresse för Bolaget. Det finns inga garantier för att Bolagets aktiekurs inte kommer att sjunka till följd av att befintliga aktieägare säljer aktier. En lägre aktiekurs kan också innebära att ytterligare kapitalanskaffning genom utgivning av nya aktier försvåras.

## Övriga risker

### *Rättstvisten*

Det engelska bolaget Maxpeak Ltd var tillsammans med Patrik Lagerstedt inblandad i en rättsprocess med en tidigare partner inom samma typ av verksamhet och tillika f.d. arbetsgivare.

I slutet av november meddelade High Court i London sitt domslut och Patrik Lagerstedt har i denna rättstvist fällits och blivit skadeståndsskyldig. På grund av engelsk lagtolkning, drogs även Maxpeak Ltd in i processen.

Det skall dock poängteras att inga av Maxpeak ABs immateriella rättigheter eller immateriella tillgångar på något sätt har eller kommer att beröras av rättsprocessen.

Det finns en risk att den omstrukturering som har genomförts skulle kunna ifrågasättas eftersom Maxpeak Ltd har försatts i konkurs. Denna risk bedöms dock som minimal bl a med motiveringen att ingen av transaktionerna har skett till underpris eller på något sätt missgynnat övriga fordringsägare, snarare tvärt om, och alla beslut har tagits i laga ordning.



# Bolagsordning

---

## §1 Firma

Bolagets firma är Maxpeak AB (publ).

## §2 Styrelsens säte

Styrelsen skall ha sitt säte i Stockholm Kommun.

## §3 Verksamhet

Bolaget har till föremål för sin verksamhet att bedriva utveckling, rådgivning och försäljning av teknisk apparatur inom signalmätning. Bolaget skall även äga och förvalta värdepapper med denna eller liknande inriktning och därmed förenlig verksamhet.

Bolaget skall tillhandahålla ekonomisk och juridisk rådgivning och administrativa tjänster och därmed förenlig verksamhet. Bolaget skall äga och förvalta aktier och andra värdepapper och därmed förenlig verksamhet.

## §4 Räkenskapsår

Bolagets räkenskapsår skall vara 1 april – 31 mars.

## §5 Aktiekapital och antal aktier

Aktiekapitalet skall vara lägst 7.500.000 kronor och högst 30.000.000 kronor.

Antalet aktier skall vara lägst 150.000.000 och högst 600.000 000.

Aktier finns endast av ett aktieslag.

## §6 Styrelseledamöter och styrelsesuppleanter

Styrelsen skall bestå av lägst tre och högst tio ledamöter och antalet styrelsesuppleanter till max fem. Ett uppdrag som styrelseledamot eller styrelsesuppleant gäller till slutet av den första årsstämma som hålls efter det år då styrelseledamoten utsågs.

## §7 Revisorer

För granskning av bolagets årsredovisning och bokföring samt styrelsens och den verkställande direktörens förvaltning skall en eller två revisorer med högst två suppleanter utses.

## §8 Kallelse till bolagsstämma

Kallelse till bolagsstämma skall ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt Svenska Dagbladet.

## §9 Rätt att delta i bolagsstämma

Aktieägare som vill delta i bolagsstämma, skall dels vara upptagen i utskrift eller annan framställning av hela aktieboken avseende förhållandena fem vardagar före stämman, dels göra anmälan till bolaget senast kl. 12.00 den dag som anges i kallelsen till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

**§10 Ärenden på årsstämma**

På årsstämma skall följande ärenden förekomma till behandling:

- 1) Stämmans öppnande,
- 2) Val av ordförande vid stämman,
- 3) Upprättande och godkännande av röstlängd,
- 4) Val av en eller två justeringsmän,
- 5) Godkännande av dagordningen,
- 6) Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad,
- 7) Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse,
- 8) Beslut om fastställelse av resultaträkning och balansräkning samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning och koncernbalansräkning,
- 9) Beslut om dispositioner av bolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen,
- 10) Beslut om ansvarsfrihet gentemot bolaget för styrelseledamöterna och den verkställande direktören,
- 11) Beslut om arvoden åt styrelsen och revisorerna,
- 12) Val av styrelse och eventuell styrelsesuppleant samt, vid revisors mandatperiods utgång, val av revisor/er och eventuell/a revisorssuppleant/er,
- 13) Beslut i annat ärende som stämman skall behandla enligt aktiebolagslagen (2005:551) eller bolagsordningen.

**§11 Avstämningsförbehåll**

Bolagets aktier skall vara registrerade i ett avstämningsregister enligt lagen (1998:1479) om kontoföring av finansiella instrument.

**Maxpeak AB (publ), org nr 556672-9074**

Box 71

SE-135 22 TYRESÖ, SWEDEN

Phone; +46 (0)8-120 425 10,

Web; [www.maxpeak.tv](http://www.maxpeak.tv)