

# FREEDESK®

## Inbjudan till teckning av aktier

**Nyemission om cirka 12,5 MSEK inför planerad notering på AktieTorget  
Freedesk AB | 559019-4261 | [www.thefreedesk.se](http://www.thefreedesk.se)**

**Freedesk** är ett företag som just börjat sin resa mot att utveckla ett brett utbud av meningsfulla produkter för en mer aktiv och produktiv vardag. Med lanseringen under 2015 av sina första Desk Riser-modeller har bolaget visat sin förmåga att hitta lösningar som är smartare och mer flexibla än vad marknaden i övrigt erbjuder. I februari 2017 lanserade Freedesk två nya produkter, Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand, vilka är ytterligare exempel på denna förmåga. Freedesks finansiella målsättning är att uppnå omsättning om minst 50 MSEK under 2018 och ett positivt resultat under 2019.

A photograph showing a person from the side, wearing a light blue shirt, sitting at a white desk riser. They are using a laptop. The desk is on a wooden stand. In the background, there is a framed picture of a landscape, a desk lamp, and a pencil holder. The overall scene is a clean, modern home office.

**Freedesk utmanar alla till en mer aktiv och hälsosam vardag**

# Freedesk AB – Möjliggör en aktivare vardag

Livsstilen hos människan har drastiskt förändrats under det senaste århundradet – från fysiskt hårt arbete till en värld som styrs av digitala skärmar och stillasittande. Människor spenderar idag allt för mycket tid sittandes – i genomsnitt sitter människor cirka 7,7 timmar per dag och i vissa fall ända upp till 15 timmar per dag. På samma sätt som det går att se stora skillnader i förväntad livslängd och hälsa mellan rökare och icke-rökare, går det att se markanta skillnader mellan aktiva och passiva människor. Många stillasittande timmar leder till nya typer av hälsofrågor. För individen och för samhället innebär hälsoproblem associerade med inaktivitet en samhällsburda som bidrar till höga kostnader.

Freedesk är ett företag som just börjat sin resa mot att utveckla ett brett utbud av meningsfulla produkter för en mer aktiv vardag. Bolagets vision är att vara ett världsledande företag inom produkter och tjänster som bidrar till ett större välmående och högre produktivitet genom ett mer aktivt sätt att utföra sina vardagliga aktiviteter. Initialt är fokus på olika modeller av bolagets portabla produkt Freedesk Desk Riser som gör det möjligt för användaren att stå upp och arbeta var och när man vill. Med lanseringen av de första Desk Riser-modellerna under 2015 har bolaget visat sin förmåga att hitta lösningar som är smartare och mer flexibla än vad marknaden i övrigt erbjuder. I februari 2017 lanserade Freedesk två nya produkter, Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand, vilka är ytterligare exempel på denna förmåga.



Freedesk Desk Riser - modellerna har en global marknad som smarta och mångsidiga lösningar för att ge användaren möjlighet att stå upp och arbeta var och när man vill.



## Fokus på ökad försäljning av Freedesks produkter

Idag har Freedesk sålt cirka 2 000 Freedesk Desk Risers till kunder över hela världen och har inlett försäljning på marknaden i USA – en marknad som under 2015 omsatte cirka 13 miljarder USD. Försäljningen sker direkt via egen hemsida, via lokala och internationella återförsäljare och distributörer samt sedan nyligen via egen aktiv direktförsäljning. Freedesk samarbetar med ett antal återförsäljare, såsom ERMI Ergohuset AB, Lekolar AB och ABA Skol AB i Sverige samt Affordance Ergonomie i Frankrike och Dallasia-Fräsch som arbetar med SP Richards (en av de största distributörerna inom kontor i USA). Bolaget har även distributörer i Norge (Offitec AS), Tyskland (Ergo@Trading) och Skottland (Hetleys Ltd.).

Freedesk avser att öka den globala försäljningen av bolagets produkter genom ökad försäljning per befintlig kund, via fler kunder, via utökat produktsortiment samt genom ytterligare satsningar på e-handel. Freedesk har inlett en ny fas av marknadsföringsinsatser för ökad försäljning via thefreedesk.se samt thefreedesk.com. Avsikten är att utöka e-handeln genom att arbeta vidare med sökordsoptimering, digital marknadsföring och att lokalisera webbplatser i Europa, liksom försäljning via Amazon och andra online-kanaler. Bolaget avser

också att genomföra en analys för att eventuellt framöver bredda sitt produktsortiment med inte bara egna produkter utan även andra smarta, meningsfulla och tillgängliga produkter för en ökad vardagsaktivitet från externa innovatörer. Det är styrelsens bedömning att försäljningen av bolagets produkter ökar mot bakgrund av att återförsäljarnätet byggs ut kraftfullt samtidigt som marknadsaktiviteter och produktkännedom ökar.

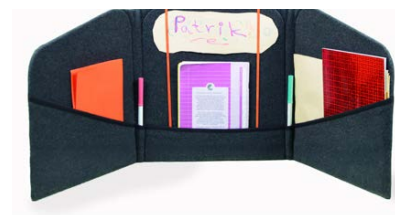
## Kapitalisering och planerad notering på AktieTorget

Enligt styrelsen befinner sig Freedesk just nu i täten på marknaden med innovativa, användbara och uppskattade produkter, Freedesk Desk Risers. Bolaget har dessutom nyligen lanserat produkterna Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand. Freedesk har som ambition att expandera kraftigt, varför bolaget är i behov av kapitaltillförsel. Freedesk genomför nu en nyemission inför planerad notering på AktieTorget. Emissionsvolymen uppgår till cirka 12,5 MSEK före avdrag för emissionskostnader, vilka är beräknade att uppgå till cirka 1,1 MSEK. Emissionslikviden är avsedd att finansiera fortsatt uppbyggnad av försäljningsorganisation och webbhandel, marknadsföring, mässor och varumärke inklusive immaterialrätt, produktutveckling samt övriga kostnader såsom lageruppbyggnad och likviditetsbehov för att hantera större orders.



Freedesk Lap Top Stand ger en mer ergonomisk arbetsposition vid arbete med bärbar dator.

Freedesk Personal Space är en portabel avskärmning, utvecklad för klassrum och öppna kontorslandskap. Den ger användaren möjlighet till ljuddämpning, förvaring och bättre fokus.



# VD Stefan Westergård har ordet

**Resan med Freedesk har varit snabb och spännande. Det är bara lite mer än ett och ett halvt år sedan jag själv sålde de första tio exemplaren av Freedesk Desk Riser. Idag har vi kunder över hela världen, har sålt cirka 2 000 Freedesk-bord och redan kommit in på USA-marknaden.** Vi har alltså med begränsade resurser kommit långt på kort tid och det är med inspiration och självsäkerhet vi nu står inför en notering på AktieTorget för att ta bolaget ut i en kraftfull och global expansion. Vi vill bygga ett långsiktigt, lönsamt och expansivt företag som både skapar ett tydligt aktieägarvärde och som fortsätter att göra nytta för individen och samhället. Vi vill förse marknaden med enkla och flexibla lösningar för att underlätta en mer aktiv och produktiv vardag – som att kunna stå upp och arbeta var och när man vill. Hur långt vi än har kommit på kort tid med begränsade resurser är vi övertygade om att vi bara har nått en bråkdel av den stora potential vi ser för vårt bolag inom kontor, skola och hem.

**Vi drivs av att göra lönsamma affärer och att arbeta med expansion av vårt bolag på en global marknad som är stor och i stark tillväxt. Vi drivs också av den feedback vi får från våra användare där barn, ungdomar och vuxna uttrycker "äntligen, att ingen har tänkt på detta innan", när de ser och använder våra produkter.** Vår inspiration stärks när exempelvis skolelever, som en av flera nöjda kundgrupper, uttrycker att de är mer positiva till arbetet i sitt klassrum tack vare den ökade flexibiliteten med Freedesk Desk Riser. Andra användare berättar om förbättringar gällande sina rygg- och nackproblem, vilket är exempel på relevanta och positiva sideeffekter från användandet av våra lösningar, inriktade på en ökad vardagsaktivitet. Kunskap som visar att det inte räcker med ett eller några träningspass per vecka för att ha en god hälsa sprids genom studie efter studie. Det är minst lika viktigt att vara aktiv vid utförande av vardagsaktiviteter. Jag ser alltså hur våra produkter som syftar till ökat välmående och produktivitet kan göra en positiv och meningsfull skillnad för individen och för samhället.

**Freedesk är ett företag som just börjat sin resa mot att utveckla ett brett utbud av meningsfulla produkter och tjänster för en mer aktiv vardag.** Vår vision är att vara världsledande inom produkter och tjänster som bidrar till ett större välmående och högre produktivitet genom ett mer aktivt sätt att utföra sina vardagliga aktiviteter. Våra produkter genomsyras av det vi benämner "tillgänglighet", vilket för oss innebär att lösningen är enkel, flexibel, ergonomisk, kostnadseffektiv och estetisk – något som ligger rätt i tiden. Värdet av just "tillgängliga" lösningar kanske inte behöver förklaras eftersom det kan räcka med att se till sig själv; föredrar man det smarta, enkla, flexibla och estetiska som våra lösningar, eller föredrar man motsatsen, som många av de andra produkterna som finns på marknaden?

**Inom detta område kan vi skapa ett betydande aktieägarvärde. För den som kan möta den ökade insikten om betydelsen av vardagsaktivitet med smarta produkter som förenar användarvänlighet och flexibilitet är den globala potentialen stor.** Norden är en intressant marknad för bolaget, tack vare hög medvetenhet kring fördelar med vardagsaktivitet, såsom stående arbete. De potentiella kunderna är både skola och hem, och även om det blir vanligare med motoriserade ståbord finns det en väsentlig marknad för konferensrum och öppna arbetsytor på kontor, hotell och konferensanläggningar. I andra delar av världen är det ofta ovanligt med motoriserade ståbord, vilket utöver exemplen ovan ger en stor marknad för traditionella kontor för smarta och flexibla lösningar som våra Desk Risers. Våra Desk Risers är dessutom multifunktionella produkter som kan användas till mycket annat än traditionellt skol- och datorarbete.

**Genom våra Desk Riser-modeller och våra två nyligen lanserade produkter Freedesk Personal Space och Freedesk Lap Top Stand har vi visat vår förmåga att ta fram smartare och mer flexibla produkter, genom att utmana etablerade lösningar.** Som exempel på hur snabbt en försäljningstillväxt kan gå nämner vi det amerikanska företaget Varidesk, som på mindre än fyra år i branschen uppnått en omsättning över 100 MUSD. Detta tyder på en stor marknadspotential. Varidesks produkter fungerar bra men har högre priser och/eller mindre flexibilitet, estetik och "möbelkänsla" än vår Freedesk Desk Riser. I USA är stålösningar det snabbast växande affärssegmentet inom kontor, en marknad som totalt omsätter 13 miljarder USD. I Europa omsätter marknaden för kontorsmöbler cirka 8 miljarder euro per år, även den med stark tillväxt.

**Sedan början av detta år har vi etablerat samarbeten med marknadsledare inom sitt respektive gebit, såsom affärsutveckling, e-handel, social media och PR. Dessa samarbeten har redan fått genomslag,** t.ex. i form av en tydlig säljstrategi framtagen tillsammans med Ahréns Rapid Growth AB, god och ökande visibilitet på social media och en helsidesartikel med bästa tänkbara placering i Dagens industri den 21/2 2017. Dessutom har vi sett en markant ökning i e-handel med volymdubblingar under kort tid.

**Freedesk har en kompetent styrelse och ledning som samlar omfattande erfarenhet inom marknad och försäljning, företagsbyggande, produktutveckling, supply chain, finansiering och bolagsjuridik. Det är ett starkt och engagerat team med kapacitet att leverera både tillväxt och lönsamhet.** Vi befinner oss nu i ett läge med möjlighet till en snabb expansion där vi vill ta in kapital för att kunna genomföra en global expansion. Fokus inledningsvis är Nordeuropa och USA, för att sedan arbeta vidare med andra regioner. Vårt arbete handlar i första hand om att kunna följa upp viktiga kund-leads och finansiera investeringar i försäljning och marknadsföring, såsom utbyggnad av återförsäljarnätverket samt fortsatta insatser avseende e-handel, social media och PR. En ny säljkår, omfattande 47 säljare, är redan kontrakterade med vår distributör i USA och de har just inlett arbetet med bearbetning av sina respektive distrikt och kunder. På marknaden i Sverige byggs återförsäljarnätverket ut med betydande kunder såsom t.ex. AJ Produkter AB och ABA Skol AB, som har inlett sina respektive säljaktiviteter i februari 2017. Med en starkare finansiell ställning kommer vi också att kunna öka våra innovationsmöjligheter för att ständigt ligga steget före med nya innovativa, enkla och flexibla produkter. Vi kommer också att få bättre möjligheter att arbeta med produktionseffektivisering och kostnadsreduktioner för ökade marginaler samt att säkra våra immateriella rättigheter för befintliga och kommande produkter. Enligt vår bedömning befinner sig Freedesk just nu i täten på marknaden med innovativa, användbara och uppskattade produkter. Mot bakgrund av vår planerade expansion genomför vi nu en nyemission inför planerad notering på AktieTorget under våren 2017.

**Varmt välkomna att bli delaktiga i ett bolag vars vision är att bidra till en mer aktiv, produktiv och hälsosam livsstil!**

Stefan Westergård,  
VD Freedesk AB



Stefan Westergård, VD Freedesk AB

“Vi drivs av att göra lönsamma affärer och att arbeta med expansion av vårt bolag på en marknad som är stor och i stark tillväxt. Vi drivs också av den feedback vi får från våra användare där barn, ungdomar och vuxna uttrycker “äntligen, att ingen har tänkt på detta innan”, när de ser och använder våra produkter.”

## Erbjudandet i sammandrag

### Teckningstid:

16 mars – 6 april 2017.

### Teckningskurs

3,50 SEK per aktie.

### Emissionsvolym och lägsta gräns för genomförande:

Erbjudandet omfattar högst 3 580 000 aktier, motsvarande 12 530 000 SEK. Lägsta gräns för nyemissionens genomförande är 7 980 000 SEK.

### Teckningspost:

Minsta teckningspost är 1 400 aktier (motsvarande cirka 4 900 SEK).

### Antal aktier innan nyemission:

7 975 000 aktier.

### Värdering (pre-money):

Cirka 27,9 MSEK.

### Teckningsförbindelser:

Bolaget har erhållit teckningsförbindelser om totalt cirka 6 MSEK, totalt motsvarande cirka 48 procent av emissionsvolymen.

### Notering på AktieTorget:

Aktien i Freedesk är planerad att noteras på AktieTorget. Första dag för handel är beräknad att bli den 27 april 2017.

### ISIN-kod:

SE0009496383.

## Finansiell målsättning

I det fall förestående nyemission fulltecknas är det styrelsens bedömning att emissionslikviden kommer att finansiera verksamheten fram tills att bolaget genererar överskott. Freedesks finansiella målsättning är att uppnå en omsättning om minst 50 MSEK under 2018 och ett positivt resultat under 2019. Efter uppnått positivt resultat är målet att fortsätta växa med en stark tillväxt genom ökad onlineförsäljning, utbyggnad av distributörsavtal, varianter på befintliga produkter för att nå nya segment samt nya produkttyper som syftar till att öka användarens vardagsaktivitet.

## Hänvisning till memorandum

Alla investeringar i värdepapper är förenade med risktagande. I Freedesks memorandum finns en beskrivning av potentiella risker som är förknippade med bolagets verksamhet och dess aktie. Innan ett investeringsbeslut fattas ska dessa risker tillsammans med övrig information i det kompletta memorandumet läsas noggrant. Memorandumet finns att tillgå på [www.thefreedesk.se](http://www.thefreedesk.se), [www.aktietorget.se](http://www.aktietorget.se) och [www.sedermera.se](http://www.sedermera.se).

## Anmälningssedel för teckning av aktier i Freedesk AB

### Teckningstid:

16 mars- 6 april 2017 kl 15:00

### Teckningskurs:

3,50 SEK per aktie  
(Minsta teckningspost är 1400 aktier  
och därefter sker teckning i valfritt  
antal aktier).

### Tilldelning och betalning:

Eventuell tilldelning meddelas genom  
utskick av avräkningsnota som skickas  
till nedan ifylld adress.

Vid en bedömning av bolagets framtida utveckling är det av vikt att beakta relevanta risker. Varje investerare måste göra sin egen bedömning av effekten av dessa risker genom att ta del av all tillgänglig information utgiven i samband med detta erbjudande.

1. Undertecknad anmäler sig härmed för teckning av följande antal aktier i Freedesk AB till en kurs om 3,50 SEK per aktie: (minsta teckningspost är 1400 aktier vilket motsvarar 4900 SEK och därefter sker teckning i valfritt antal aktier).

Antal:  Stycken aktier á 3,50 SEK/aktie, motsvarande  SEK

2. Fyll i vart tilldelade aktier skall levereras, VP-konto eller depå (ange endast ett alternativ):

VP-konto/servicekonto	Bank
Depånummer	Bank/förvaltare

**Observera att om Du har en depå med specifika regler för värdepapperstransaktioner, exempelvis investerings-sparkonto (ISK) eller kapital-försäkringskonto (KF), måste Du kontrollera med Din bank/förvaltare, om förvärv av värdepapper inom ramen för erbjudandet är möjligt. Anmälan skall i så fall göras via den bank/förvaltare som för kontot.**

3. Fyll i namn och adressuppgifter (VAR GOD TEXTA TYDLIGT)

Efternamn/Firma		Förnamn	Personnummer/Organisationsnummer
Adress (gata, box eller motsvarande)			Telefon dagtid
Postnummer	Postort	Land om annat än Sverige	Email
Ort och datum		Undertecknas av tecknare (i förekommande fall av behörig firmatecknare eller förmyndare)	

Sedemera Fondkommission är finansiell rådgivare åt Freedesk AB i samband med erbjudandet. Aqurat Fondkommission AB är emissionsinstitut.

### Genom undertecknande av denna anmälningssedel medges följande:

- Att all information i samband med erbjudandet har tagits del av och accepterats, och att anmälan är bindande.
- Personuppgifter som lämnas i samband med, eller i övrigt registrerats med denna anmälan, behandlas av Aqurat Fondkommission AB för förberedelse och administration av uppdraget. Uppgifterna kan även komma att behandlas och användas i samband med framtida utskick av erbjudande handlingar hos andra företag som Aqurat Fondkommission AB eller emittenten samarbetar med.
- Att styrelsen beslutar om tilldelning i emissionen och att tilldelning kan komma att reduceras eller helt utebli,
- Att ofullständig eller felaktigt ifylld anmälan kan komma att lämnas utan beaktande,
- Att Aqurat Fondkommission AB befullmäktigas att för undertecknads räkning verkställa teckning av aktier i Freedesk AB.

Skicka in anmälningssedeln genom ett av nedanstående alternativ:

**Brev**  
Aqurat Fondkommission AB  
Ärende: Freedesk  
Box 7461  
103 92 Stockholm

**Fax**  
08-684 05 801

**E-mail**  
info@aqurat.se  
(inskannad anmälningssedel)

OM TECKNINGEN AVSER ETT BELOPP SOM ÖVERSTIGER 15 000 EUR SKALL EN KOPIA PÅ GILTIG LEGITIMATIONSHANDLING MEDFÖLJA FÖR ATT ANMÄLAN SKA VARA GILTIG. FÖR JURIDISK PERSON SKALL ÄVEN ETT AKTUELLT REGISTRERINGSBEVIS SOM STRYKER FIRMATECKNING BIFOGAS.

## Viktig information om anmälningssedel

Aqurat Fondkommission AB (nedan Aqurat) är ett värdepappersbolag som står under Finansinspektionens tillsyn. Den huvudsakliga verksamheten är att erbjuda administrativa tjänster i samband med diverse bolagshändelser. Den som avser sälja, köpa eller teckna sig för finansiella instrument som enskilt erbjudande avser uppmanas att noga läsa igenom samtlig information som upprättats och utgivits i samband med erbjudandet samt nedanstående information. Denna information tillhandahålles endast på svenska. Mer information om enskilt erbjudande finns att ta del av på [www.aqurat.se](http://www.aqurat.se).

1. Finansiella instrument i enskilt erbjudande har inte och avses inte att registreras i något annat land än Sverige. Finansiella instrument kommer således inte att erbjudas till försäljning i USA eller Kanada och inbjudan riktar sig inte heller vare sig direkt eller indirekt till någon i USA eller Kanada. Denna anmälningssedel får inte distribueras till eller i något annat land där sådan distribution (i) förutsätter ytterligare registrering eller andra åtgärder än som följer av svensk rätt eller (ii) strider mot lag, förordning eller annan bestämmelse i sådant land.
2. Order enligt undertecknad anmälningssedel ger Aqurat fullmakt att för undertecknads räkning sälja, köpa eller teckna sig för finansiella instrument enligt de villkor som gäller för enskilt erbjudande. Ordern omfattas inte av den ångerrätt som följer av Distans- och hemförsäljningslagen.
3. Aqurats kunder är kategoriserade som icke professionella kunder enligt lagen om värdepappersmarknaden. Vid utförande eller vidarebefordran av order på kundens eget initiativ tillhandahåller Aqurat tjänsten utan att göra en bedömning om tjänsten är passande för kunden. De risker som följer med en investering i sådana finansiella instrument som denna anmälningssedel avser framgår av den information som upprättats och utgivits i samband med enskilt erbjudande.
4. Priset för de finansiella instrument som avses i enskilt erbjudande framgår av denna anmälningssedels framsida. Skatter, courtage eller andra avgifter som kan komma att uppstå påföres eller erlägges inte av Aqurat.
5. Personuppgifter som aktieägaren lämnar i samband med uppdraget eller som i övrigt registreras i samband därmed behandlas av Aqurat enligt Personuppgiftslagen (1998:204) för förberedelse och administration av uppdraget. Behandling av personuppgifter kan även ske hos andra företag som Aqurat eller emittenten samarbetar med.

6. Tillvägagångssättet samt anmälningssedeln för enskilt erbjudande framgår av denna anmälningssedels framsida samt av den information som upprättats och utgivits i samband med erbjudandet.

7. Aqurat ansvarar inte för tekniska fel, fel i telekommunikation eller fel i posthantering i samband med inlämnandet av anmälningssedeln.

8. Notera att Du enbart genom undertecknande och ingivande av denna anmälningssedel inte kommer att bli kund hos Aqurat. Aqurat kommer med andra ord bland annat inte att kundkategorisera Dig eller att genomföra en passandeprövning avseende Din teckning av finansiella instrument i denna emission.

9. Reklamation mot Aqurats utförande av den order som lämnats till Aqurat genom undertecknad anmälningssedel skall ske utan oskäligt uppehåll. Om så ej skett kan rätten att kräva ersättning eller att göra andra påföljder gällande mot Aqurat gå förlorad.

10. Eventuella klagomål med anledning av Aqurats hantering av order som lämnats till Aqurat genom undertecknad anmälningssedel kan skriftligen ställas till Aqurats klagomålsansvarige på den adress, som anges på framsidan av denna anmälningssedel.

11. Vid eventuell tvist med Aqurat kan konsumenter också vända sig till Allmänna reklamationsnämnden, Box 174, 101 23 Stockholm, telefon 08- 783 17 00, [www.arn.se](http://www.arn.se).

12. Aqurat följer svensk lag. Materiell svensk rätt äger tillämpning på Aqurats erhållna uppdrag och allmän svensk domstol, t.ex. Stockholms tingsrätt, är behörig domstol. För mer information hänvisar Aqurat till [www.aqurat.se](http://www.aqurat.se) där det bland annat står mer om tillvägagångssätt samt definitioner av olika begrepp.