Investera i en ny tjänst på en ny marknad.

Bokföring, redovisning och affärssystem som molntjänst.

BCS
BUSINESS CONTROL SYSTEMS

Ett säkrare sätt att se in i framtiden.

VD har ordet

Redovisnings- och revisionsbranschen är inne i en avgörande förändringsfas. Revisionen flyttar ner i värdekedjan. Snabb och relevant rapportering blir viktigare för fler stora, men också för mindre och medelstora företag. Idag behöver alla ekonomichefer raka och snabba verktyg för rapportering till VD och Styrelse. Samtidigt vill småföretag ha en snabb, enkel och om möjligt automatisk bokföring.

Det ligger stora affärsmöjligheter i att snabbt erbjuda avancerad affärsredovisning till medelstora företag och automatisk fakturering/bokföring till de små. Dagens programutveckling, att arbeta direkt mot nätet, ger stora fördelar i både skala och kostnader. BCS har bred och gedigen erfarenhet av programutveckling inom ekonomi, skatt och företagsanalys. Branschen har under de senaste 20 åren genomgått flera avgörande faser. Jag har sett tillfällen dyka upp och lyckats vara med då branschen tagit stora steg framåt. Nu är det dags för ett nytt.

Konventionella programvaror har sina begränsningar. Dagens affärssystem moderniseras kontinuerligt men grundstrukturen är ofta från 90-talet. Dagens teknik med nätets möjlighet att bygga även affärssystem som molntjänst öppnar enorma möjligheter.

Ekonomi är färskvara och skall behandlas som sådan. Ekonomiska rapporter en månad i efterhand är inte ointressanta men klart inaktuella. I vårt nya system är e-fakturor med automatisk kontering en självklarhet. Likviditetsrapporter och prognoser levereras automatiskt. Inbyggt prognosverktyg, från vårt program Promik, ger en snabb och tydlig bild av vart företaget är på väg. Företagets ekonomiska utvecklingen jämförs automatiskt med branschens.

Vårt molntjänstbaserade system lyfter bokföring, redovisning och ekonomistyrning från att vara passivt bakåtblickande till att bli ett aktivt verktyg, ett styrande hjälpmedel i den dagliga beslutsprocessen. Med enkel tillgänglighet via smarta telefoner flyttar vi fram positionerna och når en helt ny marknad.

Vi tror starkt att nätet och molntjänstteknik är nästa stora möjlighet för ekonomiprogram och affärssystem. Vi har redan tagit flera steg i utvecklingen av vår tjänst. Tror du på denna nya marknad skall du satsa på denna emission.

På återhörande
Hans Orre

Emissionsbakgrund

BCS utvecklar idag programserien Promik och den nya molntjänsten. Bägge utvecklas med egna medel.

Vår bedömninga av den nya tjänsten är att den har en mycket god potential. Vi tror också att fler inser denna affärsmöjlighet. Tids- och lanseringsperspektiv gör att vi därför söker externt kapital. Syftet är helt enkelt att öka våra resurser för att kunna snabba på processen utan att tappa i kvalitet. Vi siktar på lansering på den svenska marknaden under våren 2011.

Molntjänster har många lockande fördelar. BCS har det tekniska kunnandet för molntjänstutveckling men framför allt kunskap om ekonomi, redovisningssystem, analyser, budget och kunskapen i att utnyttja given information. Den nya tjänsten har all pedagogik och tydlighet från äldre program plus alla de fördelar som molntjänster kan erbjuda, som enkelhet i användande och snabb förståelse samt tillgänglighet och stora utvecklingsmöjligheter.

Våra fördelar är tre:

1. BCS har stor erfarenhet från att utveckla ekonomiprogram. I erfarenhetsbanken ligger inte bara Promik utan också WinSkatt och övriga program i Win-serien.
2. BCS har utvecklat tjänster direkt för internet, som skatterådgivningen SvarTotal och det enkla analysprogrammet EC-report.
3. Vår nya tjänst täcker hela ekonomiområdet, från enkel fakturering via automatisk bokföring till analys och automatiska rapporter i enkel pedagogisk form. I systemet finns från början en inbyggd utveckling mot ett komplett affärssystem.

Kunder idag

BCS största kundgrupp idag är redovisningsbyråer och redovisningskonsulter. En viktig kategori är revisionskedjorna, som PwC och Ernst & Young, samt andra större aktörer, som Länia och Modern ekonomi. De är få till antalet men stora till antalet användare. BCS har också ett växande antal enskilda företag som kunder och som med hjälp av Promik stärker beslutsunderlag och ekonomistyrning.

Produkter idag

Promik erbjuder kontroll över framtiden genom att ur dagens och gårdagens siffror hitta mönster, vägar och lösningar som stärker framtiden. Promik är ett program som löpande uppdateras, förutsättningarna i ekonomibranschen är i ständig förändring. Det betyder att de flesta kunder prenumererar på programmet, med en kostnad varje år. Utvecklingen i branschen skapar ett behov av utbildning. Under våren 2011 lanserar BCS färdiga utbildningspaket på webben, med aktivitetspoäng som stimulans och bonus. Utbildningarna blir effektiva och enkla att följa. Som kund kan man välja precis det urval man behöver. Fördelen för BCS är också stor, nya kunder drar inga nya kostnader.

PromikAnalys

Importerar SIE-data (bokföringens alla siffror och poster) och ger automatiska analyser i klartext, prövar alternativa beslut i, jämför företaget med branschvärden samt presenterar kommande kassaflöden.

Ett verktyg för att hitta, och lösa, flaskhalsar.

PromikBudget
Skapar en komplett budget med resultat, balans och likviditet, per år och månad.

PromikPrognos
Kombinerar budget med faktiskt utfall och ger löpande prognos för helåret.

PromikVärdering
Med historia och budget värderas företag med substansvärde, EVA, P/E tal och avkastningsvärde.

Promik Engelsk version
Engelsk version är en kopia av Promik AnalysTotal på svenska. Engelsk och svensk presentation delar på samma datafil.

PromikEnskild
Omvandlar egna uttag i enskilda firmor till lönekostnader och obeskattade reserver i balansräkningen. Utfallet kan då jämföras med aktiebolag som alternativ.

PromikKoncern
Styr koncernens bolags konton till kategorier och grupper i rapporterna. Rapporterna är intelligenta, man kan se kassaflödet i koncernens eller ett enskilt företag. Rapporter kan visas på rullande tolv månader. Omföringar mellan bolag görs genom verifikationer för internförsäljning.

Ny tjänst – ny framtid

BCS säljer och utvecklar analysprogramserien Promik. Den vänder sig i första hand till revisorer och redovisningskonsulter. En annan målgrupp är ekonomiansvariga på medelstora företag där Promik är ett bra verktyg för ekonomiskt beslutsstöd. Målgruppen är väl definierad. Räknar vi in företag stora nog att ha en egen ekonomiavdelning blir den också tämligen stor. Enbart de företag som har en redovisningskonsult ansluten till SRF uppgår till 200.000.

Den nya molntjänst som nu är under utveckling har ännu större möjlig målgrupp – i princip Sveriges alla företag. Efter Sverige står EU på tur. Den enkla faktureringen med automatisk bokföring tillsammans med enkel lagring av dokument lockar de flesta småföretag. Plus möjligheten att minska administrationen och samtidigt få bättre kontroll över ekonomin.

Vi tror därför på en bred anslutning av mindre företag som idag till stor del själva sköter bokföring, löner etc.

Möjligheten för redovisningskonsulter att effektivisera sina tjänster och samtidigt öka värdet i rådgivning och redovisning gör redovisningsbyråerna till nyttjare av vår tjänst. Redovisningskonsulterna fungerar då också som ambassadörer gentemot sina kundföretag.

Utvecklingen mot ett komplett affärssystem passar de företag som är för små för att investera i ett sådant. Men även de medelstora kommer att lockas av enkelhet i struktur och funktioner. Möjligheten att arbeta fritt på nätet och en mycket attraktiv prisbild blir svår att tacka nej till.

Målgrupp

Målgruppen är bred. Den nya tjänsten kan med fördel användas av alla Sveriges små och mellanstora företag. När kundstocken är stabilt växande i Sverige kommer vi att etablera samma tjänst i flera länder inom EU-området, i första hand Benelux-länderna. Utanför EU är Norge en intressant marknad. Borttagandet av revisionsplikten för små bolag gynnar vår tjänst. Behovet ev egen kontroll och styrning med prognoser och analyser kommer att växa.

Vision

Visionen är enkel. Genom förenklad och automatiserad bokföring skapar vi utrymme för fler affärer. Med analyser, prognoser och strukturförbättringar skapar vi ett bättre utfall. Ökad kontroll leder till minskar oro, stress och färre kortsiktiga beslut. Detta bygger styrka och välmående, friskare och därmed djärvare företag.

Visionen är att minska arbetstiden och öka vinsten – en förenklad vardag för alla företag.

Varför köpa BCS aktier

- BCS har bred och långvarig erfarenhet av att skapa, lansera och sälja tjänster och program för ekonomi, skatter och redovisning.
- BCS programserie Promik är väl etablerat med god potential att öka marknadsandelar.
- Borttagandet av revisionsplikten gynnar tjänster som erbjuder ökad ekonomisk kontroll och styrning.
- Den nya tjänsten kommer i rätt tid.
- Molntjänster etablerar sig på nya områden.
- Molntjänster är effektiva, enkla att använda.
- Möjligheten till kringtjänster är stor, exempelvis utbildning.
- Kostnaden för kunden att utnyttja tjänsten kan hållas låg.
- Det stora antalet användare ger mycket goda intjäningsmöjligheter.

2 700 000 kr är redan tecknat via teckningsförbindelse, vilket motsvarar 67,5 % av emissionsvolymen. För mer information se memorandum.

1
2
3
4
5
6
7
8
9

Vi har inget intresse av att vara bra, det får andra vara – vi skall vara bäst.

MIKAEL CARLSON, STYRELSEORDFÖRANDE

Erbjudande i sammandrag

Aktien	BCS
ISIN-kod	SE 000 358 6296
Teckningstid	15 november – 3 december 2010
Teckningskurs	0,85 kronor
Emissionsvolym	4 000 000 kronor
Värde pre-money	12 240 000 kronor
Betalning Senast	15 december 2010
Aktiekapital	500 000 kronor
Första handelsdag	11 januari 2011

Hans Orre | Olof Palmes gata 20 B | 111 37 Stockholm | Tel: 070-974 78 88 | hans.orre@bcs.se | www.bcs.se

BUSINESS CONTROL SYSTEMS